

## PROGRAM

Wykład został przygotowany  
w ramach działalności Centrum Rozwoju Małych i Średnich Przedsiębiorstw

Data: 30 sierpnia 2023 r.

Link: <https://youtu.be/wFF7TpgqhGo?si=Fl65M-zSQUKTCPDH>

Tytuł: Obcy w firmie – jak przebiega proces inwestycji w startupie?

### **1. Pomysł? Biznes plan? MVP? – a więc co trzeba mieć by zainteresować inwestorów?**

- a) Jakie są rodzaje inwestorów i czym się charakteryzują?
- b) Czego szukają inwestorzy?
- c) Teaser inwestycyjny i pitch deck – co to jest?
- d) Jakie są powody odrzucenia pomysłu przez inwestora?

### **2. Pierwsze formalności, a więc term sheet – dlaczego warto go podpisać?**

- a) List intencyjny z investorem.
- b) Propozycja inwestycji – szablon przebiegu inwestycji.
- c) Z czego składa się term sheet?

### **3. Due Diligence – badanie prawne jako kolejny etap prac nad inwestycją**

- a) Czy należy bać się due diligence? Zalety badania prawnego i finansowego.
- b) Najczęstsze błędy prawne w startupach.
- c) Co więcej należy wiedzieć o due diligence?

### **4. Negocjowanie umowy inwestycyjnej – co powinna zawierać?**

- a) Czy umowa inwestycyjna jest obowiązkowa?
- b) Po co zawiera się umowę inwestycyjną?
- c) Co może zawierać umowa inwestycyjna?

### **5. Co powinna zawierać umowa spółki?**

- a) Czym różni się umowa spółki od umowy inwestycyjnej?
- b) Jakie są najważniejsze postanowienia w umowie spółki?
- a) Na co jeszcze zwrócić uwagę?

### **6. Closing, a więc szczęśliwe zakończenie czy dopiero początek?**

- a) Jak przebiega podpisanie dokumentów z investorem?
- b) Ustalenia tymczasowe na czas rejestracji zmian w spółce.
- c) Wpłata środków przez inwestora, rachunek escrow lub depozyt notarialny.
- d) Zgłoszenia do KRS i CRBR - to dopiero początek!

**Ekspert:** Mateusz Sawaryn

Radca prawny, posiada 13-letnie doświadczenie w obsłudze prawnej spółek i przedsiębiorstw. Specjalizuje się w zakresie prawa spółek, w szczególności od lat pomaga startupom w ich rozwoju. Doradzał w wielu transakcjach i wejściach inwestycyjnych w spółki, związanych z pozyskaniem finansowania od funduszy venture Capital, aniołów biznesu czy inwestorów branżowych. Zajmuje się głównie planowaniem procesów i koncepcji transakcji inwestycyjnych, przekształceniowych czy założycielskich dla nowych spółek.

Od 2015 r. prowadzi własną kancelarię prawniczą, działającą pod firmą Sawaryn i Partnerzy sp.k. Kancelarię tworzy obecnie zespół kilkunastu prawników, specjalizujących się w obsłudze prawnej przedsiębiorców - ze szczególnym uwzględnieniem branży informatycznej i nowych technologii, prawa własności intelektualnej oraz ochrony danych osobowych czy tematyki start-up.