

Eksport pytań: Design dla przedsiębiorców

Co to jest wkład własny beneficjenta?

To środki finansowe wnoszone przez Beneficjenta, które zostaną przeznaczone na pokrycie wydatków kwalifikowalnych i które nie zostaną Beneficjentowi przekazane w formie dofinansowania (różnica między kwotą wydatków kwalifikowalnych a kwotą dofinansowania przekazaną Beneficjentowi); wkład własny Beneficjenta nie może pochodzić ze środków publicznych, w tym dotacji/subwencji z budżetu państwa i budżetu jednostek samorządu terytorialnego.

Czy możliwe jest sfinansowanie usługi certyfikacji produktu będącego rezultatem projektu, przed jego wdrożeniem na rynek?

Biorąc pod uwagę katalog kosztów kwalifikowalnych określonych w § 5. Regulaminu konkursu usługi doradcze prowadzące do certyfikacji nowego produktu mogą stanowić wydatek kwalifikowalny, koszty związane z wydaniem samego certyfikatu, np. opłata certyfikacyjna, nie mogą stanowić kosztu kwalifikowalnego, gdyż nie stanowią usługi doradczej. Ponadto możliwe jest sfinansowanie usługi certyfikacji produktu będącego rezultatem projektu przed jego wdrożeniem na rynek.

Czy w ramach jednego składanego wniosku (projektu), może zostać wytworzona grupa wzorów?

W ramach jednego wniosku o dofinansowanie, Wnioskodawca może wprowadzić na rynek grupę produktów. W takiej sytuacji powinien to opisać i odzwierciedlić we wskaźnikach rezultatu.

Kiedy przedsiębiorstwo będzie mogło założyć oddział w Polsce wschodniej?

Zgodnie z zapisami Kryteriów wyboru projektów do Konkursu 2.3.5 PO IR Design dla przedsiębiorców Wnioskodawca oświadcza, że prowadzi działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (z wyłączeniem 5 regionów Polski Wschodniej) potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru, a jego siedziba oraz oddziały (w przypadku przedsiębiorców ujętych w Centralnej, Ewidencji i Informacji Działalności Gospodarczej adresy wykonywania działalności gospodarczej) nie mieszczą się na terytorium województw Polski Wschodniej. Przedsiębiorstwo będzie mogło założyć oddział w Polsce Wschodniej po zrealizowaniu Projektu i po zakończeniu okresu jego trwałości, który zgodnie z zapisami Umowy o dofinansowanie wynosi 3 lata. Okres trwałości Projektu rozpoczyna się od dnia zakończenia realizacji Projektu.

Co to jest generator wniosków i gdzie go znajdę?

Generator Wniosków (GW) - narzędzie informatyczne udostępnione za pośrednictwem [strony internetowej PARP](#) umożliwiające wnioskodawcy utworzenie indywidualnego konta w systemie informatycznym PARP oraz złożenie wniosku o dofinansowanie w konkursie przeprowadzanym w ramach działania.

Kim jest beneficjent?

To podmiot, o którym mowa w art.2 pkt 10 rozporządzenia ogólnego, które znajduje się pod [linkiem](#). Oznacza podmiot publiczny lub prywatny oraz - wyłącznie do celów rozporządzenia w sprawie EFRROW i rozporządzenia w sprawie EFMR - osobę fizyczną, odpowiedzialnych za inicjowanie lub inicjowanie i wdrażanie operacji; w kontekście programów pomocy państwa, w rozumieniu pkt 13

niniejszego artykułu, „beneficjent” oznacza podmiot, który otrzymuje pomoc; w kontekście instrumentów finansowych na mocy części drugiej tytułu IV niniejszego rozporządzenia „beneficjent” oznacza podmiot, który wdraża instrument finansowy albo, w stosownych przypadkach, fundusz funduszy oraz podmiot, o którym mowa w art.63 [rozporządzenia ogólnego](#);

Na jakich obszarach wsparcia koncentruje się PARP w kontekście programu Inteligentny Rozwój (POIR)?

PARP wspiera mikro-, małych i średnich przedsiębiorców konkretnymi działaniami, które dynamizują ich rozwój, podnoszą potencjał innowacyjności i konkurencyjności, umożliwiają podjęcie współpracy z jednostkami naukowymi i instytucjami otoczenia biznesu. Koncentrujemy się na pięciu obszarach wsparcia:

- inwestycje w innowacje
- dizajn
- rynek start-upowy
- usługi dla przedsiębiorstw
- internacjonalizacja

W jaki sposób PARP uczestniczy w programie Inteligentny Rozwój (POIR)?

PARP uczestniczy w programie Inteligentny Rozwój jako Instytucja Pośrednicząca odpowiedzialna za realizację wybranych instrumentów w ramach osi priorytetowych: II (Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia działalności B+R+I) i III (Wsparcie innowacji w przedsiębiorstwach).

Czym jest Program Operacyjny Inteligentny Rozwój (POIR)?

Program Operacyjny Inteligentny Rozwój (POIR) został stworzony z myślą o wszystkich, którzy chcą rozwijać się inteligentnie i dynamicznie, przekraczać granice wyobraźni i geograficzne, budować nowoczesną gospodarkę i burzyć ograniczenia. POIR jest programem kompleksowym – wspiera innowacyjną przedsiębiorczość na wszystkich etapach: od idei, poprzez badania i rozwój, aż do wprowadzenia innowacji na rynek. Dzięki temu wywiera realny pozytywny wpływ na naszą gospodarkę, życie, codzienność. POIR powiązany jest z Krajowymi Inteligentnymi Specjalizacjami. To wybrane, najbardziej perspektywiczne i posiadające największy potencjał innowacyjności oraz konkurencyjności branże polskiej gospodarki. Projekty i działania, które chcesz sfinansować w ramach Inteligentnego Rozwoju, powinny wpisywać się w system Krajowych Inteligentnych Specjalizacji.

Czy umowa z wybranym wykonawcą zawierana przed złożeniem wniosku o dofinansowanie powinna być umową warunkową?

Należy mieć na uwadze, że projekt nie może zostać rozpoczęty przed dniem ani w dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, nie należy zawierać żadnych umów z wykonawcami. Podpisanie listów intencyjnych lub zawarcie umów warunkowych dotyczących działań lub zakupów realizowanych w ramach projektu, w tym w szczególności umów z wykonawcą usług doradczych związanych z przeprowadzeniem profesjonalnego procesu projektowego, nie jest uznawane za rozpoczęcie realizacji projektu i może mieć miejsce przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. Umowa warunkowa zawarta z wykonawcą przed złożeniem wniosku o dofinansowanie, zawierająca warunek zawieszający dotyczący złożenia wniosku o dofinansowanie lub uzyskania dofinansowania na realizację projektu, musi zawierać zobowiązanie do realizacji zakresu zamówienia w okresie realizacji projektu. Zawarcie z wykonawcą umowy bezwarunkowej, będącej prawnie wiążącym zobowiązaniem do realizacji zamówienia na rzecz wnioskodawcy, zakładającej realizację zamówienia przed

rozpoczęciem okresu realizacji projektu, w szczególności przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, zostanie uznane za rozpoczęcie realizacji projektu, a tym samym wszystkie wydatki poniesione w ramach projektu uznane zostaną za niekwalifikowalne.

Czy można złożyć więcej niż jeden wniosek (różne projekty)?

Wnioskodawca może złożyć kilka wniosków, natomiast powinien wtedy zrobić do każdego wniosku odrębny audyt.

Czy w ramach projektu możliwe jest wyłonienie oferty osoby fizycznej i zawarcia z nią umowy o dzieło?

Tak, jeżeli oferta osoby fizycznej zostanie wybrana zgodnie z Wytycznymi horyzontalnymi i przy zachowaniu zasady o braku powiązań określonych w art. 6c ustawy o PARP. Instytucja pośrednicząca nie wnika w formę umowy. Weryfikowane będą jedynie rachunki przedłożone przez wykonawcę.

Czy jako kwalifikowalne potraktować możemy koszty zgłoszenia wzoru przemysłowego?

Zgłoszenie wzoru przemysłowego nie jest wydatkiem kwalifikowalnym w konkursie 2.3.5 Design dla przedsiębiorców. Dodatkowo informuję, że istnieje wśród konkursów Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości konkurs dedykowany takim wydatkom - jest to działanie 2.3.4 Ochrona własności przemysłowej: https://poir.parp.gov.pl/poir234/poddzialanie-2-3-4-ochrona-wlasnosc-przemyslowej?_ga=2.60177645.193498235.1537773924-374501020.1530276020

Firma planuje w ramach części inwestycyjnej zakup środków trwałych i planuje umieścić zakupione środki trwałe w budynku, którego jest właścicielem. Czy w takiej sytuacji jako wartość księgową ponownie wykorzystanych aktywów, należy uwzględnić wartość księgową nieruchomości, w której będą zlokalizowane zakupione środki trwałe?

Zgodnie z wyjaśnieniami Komisji Europejskiej pod pojęciem ponownie wykorzystywanych aktywów należy rozumieć aktywa (np. budynki) wykorzystywane w ramach dotychczasowej działalności (dotychczasowej produkcji wnioskodawcy), które będą jednocześnie wykorzystywane (w całości lub części) w ramach projektu (tj. przy wytwarzaniu nowych produktów uprzednio nieprodukowanych w zakładzie, których dotyczy realizowany projekt). Jeśli aktywa wykorzystywane w ramach dotychczasowej działalności będą częściowo używane w ramach projektu, wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów należy liczyć proporcjonalnie do stopnia ich wykorzystania w projekcie. Oznacza to, że w przypadku nieruchomości, należy wskazać jej wykorzystanie proporcjonalnie do faktycznie używanej w projekcie powierzchni. Natomiast wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów odnosi się do księgowej wartości netto, tj. kosztu nabycia aktywów minus amortyzacja. Należy pamiętać, że inwestycja początkowa w formie dywersyfikacji produkcji występuje jedynie w przypadku projektów dotyczących wprowadzenia produktów uprzednio nieprodukowanych w zakładzie. Inwestycja dotycząca produkcji nowego produktu w kontekście dywersyfikacji dotychczasowej produkcji nie stanowi zatem zwiększenia zdolności produkcyjnej istniejącego zakładu, ale wykreowania nowej zdolności produkcyjnej dla nowego produktu.

Na czym polega wybór wykonawcy diagnozy? Czy możliwe jest robienie samemu diagnozy? Czy jeżeli nie mamy zamiaru uznawać kosztu audytu jako kwalifikowany, możemy go wybrać

z tzw. „wolnej ręki” jak nam pasuje?

Dokumentacja nie określa grupy wykonawców w ramach poddziałania. Wnioskodawca może przeprowadzić diagnozę samodzielnie (nie musi jej zlecać), natomiast należy mieć na uwadze, że w takiej sytuacji koszty poniesione przy jej realizacji będą niekwalifikowalne. Zatem, jeśli wykonawcą będzie podmiot zewnętrzny diagnoza może być kosztem kwalifikowalnym, mimo iż jest to faza przeprowadzana przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. Ponadto, koszty usług polegających na przeprowadzeniu wstępnego audytu w ramach pierwszej fazy profesjonalnego procesu projektowego pn. diagnoza są kwalifikowalne, jeżeli zostaną poniesione przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, jednakże nie wcześniej niż 12 miesięcy przed tym dniem oraz nie wcześniej niż 9 lutego 2018 r. Na potrzeby przygotowania projektu oraz w celu zweryfikowania potencjału wnioskodawcy i przeprowadzenia analizy jego otoczenia rynkowego pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego, pierwsza faza procesu projektowego tj. diagnoza musi zostać przeprowadzona przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. Koszty realizacji tej fazy mogą zostać poniesione wyłącznie ze środków wnioskodawcy tj. bez udziału dofinansowania udzielanego w ramach poddziałania 2.3.5. lub mogą zostać uwzględnione jako koszty kwalifikowalne projektu, z zastrzeżeniem zachowania terminów ich poniesienia, o którym mowa powyżej. Wykonawca powinien zostać wybrany zgodnie z zasadą konkurencyjności, ponieważ koszt audytu jest zaliczany do usług doradczych (wskazany komponent), zatem właściwym jest zsumowanie wszystkich usług doradczych. W związku z tym obowiązkowo należy upublicznić zapytanie ofertowe w bazie konkurencyjności na stronie: <https://bazakonkurencyjnosci.funduszeuropejskie.gov.pl/>. Umowę z wykonawcą i protokół postępowania o udzielenie zamówienia należy sporządzić w formie pisemnej, natomiast informację o wyniku postępowania upublicznia się w taki sposób, w jaki zostało upublicznione zapytanie ofertowe. Należy również pamiętać, że zamówienia nie mogą być udzielane podmiotom powiązanim z beneficjentem osobowo lub kapitałowo. Termin na złożenie oferty wynosi co najmniej 7 dni w przypadku dostaw i usług, co najmniej 14 dni - w przypadku robót budowlanych oraz w przypadku zamówień sektorowych o wartości niższej niż kwota określona w przepisach wydanych na podstawie art. 11 ust. 8 Pzp. Jeżeli koszt audytu jest niekwalifikowalny można dokonać wyboru wykonawcy "z wolnej ręki".

Czy niezbędne jest opłacenie faktury za diagnozę przed złożeniem wniosku o dofinansowanie, jeżeli będzie to koszt niekwalifikowalny?

W przypadku, w którym nie będzie to koszt kwalifikowany, Wnioskodawca może wybrać wykonawcę z pominięciem procedur określonych w Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków, zatem PARP nie weryfikuje rozliczenia pomiędzy Wnioskodawcą a Wykonawcą diagnozy.

Czy jest określona lista podmiotów (wykonawców), które mogą wykonać usługę doradczą?

Wykonawcą usług doradczych powinien być podmiot zewnętrzny, który posiada potencjał do jego przeprowadzenia. Dokumentacja nie określa grupy wykonawców w ramach poddziałania.

Czy wnioskodawca może samodzielnie przeprowadzić prototypowanie i testowanie?

Wnioskodawca może wykonać część zadań związanych z przeprowadzeniem profesjonalnego procesu projektowego przy uwzględnieniu, że poniesione koszty zostaną uznane za niekwalifikowalne.

Czy wnioskodawcą może być konsorcjum dwóch firm lub firmy i

instytucji?

Wnioskodawca jest mikro, małym lub średnim przedsiębiorcą w rozumieniu załącznika I do rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu. Wnioskodawca prowadzi działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (z wyłączeniem 5 regionów Polski Wschodniej)^[1] potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru, a jego siedziba oraz oddziały (w przypadku przedsiębiorców ujętych w Centralnej, Ewidencji i Informacji Działalności Gospodarczej adresy wykonywania działalności gospodarczej) nie mieszczą się na terytorium województw Polski Wschodniej. Wnioskodawca oświadcza, że zgodnie z art. 14 ust. 16 rozporządzenia KE nr 651/2014 nie dokonał przeniesienia do zakładu, w którym ma zostać dokonana inwestycja początkowa, której dotyczy wniosek o dofinansowanie, w ciągu dwóch lat poprzedzających złożenie wniosek o dofinansowanie, oraz nie planuje dokonać takiego przeniesienia w okresie dwóch lat od zakończenia inwestycji początkowej, której dotyczy wniosek o dofinansowanie. Co oznacza, że konsorcja nie mogą startować jako Wnioskodawcy w tym poddziałaniu. ^[1] Przedsiębiorstwa z województw: lubelskiego, podlaskiego, podkarpackiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego objęte są wsparciem w ramach działania 1.4 Programu Operacyjnego Polska Wschodnia (POPW). Wyłączenie stosuje się do czasu wyczerpania alokacji w działaniu 1.4 Wzór na konkurencję POPW. Komunikat informujący o wyczerpaniu alokacji w działaniu 1.4 POPW, a tym samym o możliwości aplikowania do poddziałania 2.3.5 POIR przedsiębiorców z województw: lubelskiego, podlaskiego, podkarpackiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego zostanie opublikowany na stronie PARP.

Gdzie w Generatorze Wniosku umieścić informację odnośnie wstępnego audytu?

Należy mieć na uwadze, iż jak wskazano w opisie punktu Okres realizacji projektu, poniesienie kosztów usług polegających na przeprowadzeniu wstępnego audytu w ramach pierwszej fazy profesjonalnego procesu projektowego pn. diagnoza, nie stanowi rozpoczęcia projektu. Realizacja tej fazy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie jest jednak konieczna, aby projekt został uznany za zgodny z celem poddziałania. Koszty ww. usług są kwalifikowalne, jeżeli zostaną poniesione przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, jednakże nie wcześniej niż 12 miesięcy przed tym dniem i nie wcześniej niż 9 lutego 2018 r. W związku z tym, iż zakres rzeczowy powinien być określony w ramach czasowych realizacji projektu, a także biorąc pod uwagę powyższe informacje, działania związane z realizacją pierwszej fazy profesjonalnego procesu projektowego należy ująć w pierwszym zadaniu określonym w ramach zakresu rzeczowego projektu. W powyższym przypadku za datę rozpoczęcia i zakończenia zadania 1 należy przyjąć dzień rozpoczęcia realizacji projektu. Do każdego z zadań wybierana jest również właściwa kategoria kosztów zgodnie z rodzajami kosztów kwalifikowalnych określonymi w § 5 Regulaminu konkursu. Dostępne w GW kategorie kosztów to: 1. wstępny audyt, 2. stworzenie strategii działań niezbędnych do opracowania nowego projektu wzorniczego, 3. opracowanie projektów oraz prototypów oraz przeprowadzenie testów nowego lub znacząco ulepszanego produktu, 4. usługi doradcze w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu, 5. nabycie albo wytworzenie środków trwałych, 6. nabycie wartości niematerialnych i prawnych. Z powyższych zapisów wynika, że przeprowadzenie wstępnego audytu, należy zawrzeć w pierwszym zadaniu zakresu rzeczowego harmonogramu.

Czy są formalne wymagania dotyczące opracowania związanego z diagnozą?

Dokumentacja konkursowa nie narzuca Wnioskodawcy długości dokumentu ani zakresu informacji, które muszą się znaleźć w opracowaniu, powinny być adekwatne do założeń oraz celów projektu.

Czy jest możliwość wycofania wniosku i następnie ponownego złożenia w tej samej rundzie konkursu?

Zgodnie z Regulaminem do poddziałania 2.3.5. Design dla przedsiębiorców, wnioskodawca ma możliwość wycofania wniosku o dofinansowanie. W takim przypadku wnioskodawca wycofuje wniosek w Generatorze Wniosków oraz załącza skan pisma o wycofaniu wniosku o dofinansowanie podpisanego zgodnie z zasadami reprezentowania wnioskodawcy. Datą wycofania wniosku jest data zarejestrowana przez Generator. Po wycofaniu wniosku można złożyć go ponownie w tej samej rundzie konkursu.

Czy możliwe jest zlecenie outsourcingu produkcyjnego?

Wnioskodawca musi posiadać potencjał do zrealizowania projektu, a w szczególności do wdrożenia projektu wzorniczego. Potencjał Wnioskodawcy należy rozumieć w szczególności jako posiadanie lub możliwość pozyskania określonych zasobów umożliwiających skorzystanie z doradztwa w zakresie profesjonalnego procesu projektowego oraz wdrożenie jego wyników. Weryfikacja spełnienia kryterium następuje w wyniku analizy informacji zawartych we wniosku o dofinansowanie takich jak: - posiadane lub możliwe do pozyskania źródła finansowania realizacji projektu w planowanym terminie i zakresie; - zasoby ludzkie, którymi dysponuje lub zamierza dysponować Wnioskodawca (w tym obecni lub przyszli pracownicy), pozwalające na współpracę z projektantami przy przeprowadzaniu profesjonalnego procesu projektowego oraz na wdrożenie nowego lub znacząco ulepszanego produktu; - posiadana lub planowana infrastruktura techniczna, informatyczna i lokalowa (wszelkie nieruchomości - grunty, budynki, budowle, maszyny, urządzenia i pojazdy, oprogramowanie). W związku z powyższym outsourcing produkcyjny jest możliwy w rozumieniu planowanej infrastruktury technicznej w projekcie (Wnioskodawca powinien szczegółowo opisać we wniosku o dofinansowanie założenia zlecenia produkcji na zewnątrz), przy czym należy mieć na uwadze, że zgodnie z Kryteriami wyboru projektów (kryterium 4) o miejscu realizacji projektu decyduje zlokalizowanie procesu wdrażania nowego lub zasadniczo ulepszanego produktu. W przypadku, kiedy projekt dotyczy również realizacji inwestycji początkowej miejsce realizacji projektu jest zgodne z miejscem wdrażania inwestycji. W związku z powyższym produkcja musi odbywać się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

Czy do wniosku dodawane są załączniki?

Dokumentacja konkursowa nie przewiduje załączników do wniosku.

Czy możliwa jest realizacja więcej niż jednego projektu wzorniczego i wdrożenie więcej niż jednego produktu w ramach jednego wniosku o dofinansowanie?

W przypadku wskaźnika pn. Liczba wdrożonych nowych projektów wzornicznych - wartość docelowa powinna być zgodna z liczbą projektów wzornicznych opracowanych w ramach projektu, dzięki którym wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt. W związku z powyższym, istnieje możliwość realizacji więcej niż jednego projektu wzorniczego.

Czy procedura udzielenia zamówienia realizowana przed złożeniem wniosku o dofinansowanie powinna dotyczyć jedynie usług w ramach pierwszej fazy procesu projektowego (diagnoza), czy też powinna dotyczyć od razu całości usług związanych z procesem projektowym (diagnoza, synteza i analiza, tworzenie rozwiązań, prototypowanie i testowanie)?

Zaleca się, aby procedura udzielenia zamówienia realizowana przed złożeniem wniosku dotyczyła wyłącznie pierwszej fazy profesjonalnego procesu projektowego, ponieważ diagnoza ma na celu zweryfikowanie potencjału wnioskodawcy oraz przeprowadzenie analizy otoczenia rynkowego

wnioskodawcy pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego. Zatem, właściwym będzie przeprowadzenie oddzielnych postępowań, aby Komisja Oceny Projektów nie miała wątpliwości, że projekt został rozpoczęty wcześniej niż zostało to założone.

Czy kwalifikowane będą koszty własne opracowania i przetestowania prototypów, takich jak: materiały, wynagrodzenia własnych pracowników?

Wszelkie działania związane z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego w tym również opracowanie projektów oraz prototypów oraz przeprowadzenie testów nowego lub znacząco ulepszanego produktu są to koszty usług doradczych, które zleca Pan firmie zewnętrznej. Koszty własne związane np. z materiałami lub z wynagrodzeniem własnych pracowników nie będą kosztami kwalifikowalnym w projekcie.

Jaki jest sposób wyliczenia wskaźnika dotyczącego działalności B+R?

Podany udział wydatków na działalność B+R powinien dotyczyć wszystkich wydatków poniesionych na działalność B+R w okresie ostatnich trzech zamkniętych lat obrachunkowych poprzedzających rok złożenia wniosku o dofinansowanie w stosunku do sumy wydatków poniesionych w tym okresie przez przedsiębiorcę w ramach prowadzonej przez niego działalności gospodarczej. W związku z powyższym, koszty na działalność B+R należy porównać do wszystkich wydatków poniesionych w ramach działalności, zatem muszą to być wydatki zakwalifikowane w rachunku zysków i strat, tj. operacyjne i dodatkowe (m. in. inwestycyjne).

Czy w ramach doradztwa związanego z wdrożeniem nowych produktów, kwalifikowane będą koszty doradztwa marketingowego, koszty opracowania komunikacji wizualnej dla nowej linii produktów, koszty opracowania wzorów materiałów promocyjnych i informacyjnych, promujących opracowane innowacyjne rozwiązania, koszty opracowania materiałów filmowych promujących innowacyjne rozwiązania opracowane w ramach projektu?

Co do zasady będzie możliwość kwalifikowania wskazanych kosztów, pod warunkiem, że będą dotyczyły wyłącznie wdrażanego produktu, a nie np. całej działalności firmy.

Czy zakup oprogramowania lub programu potrzebnego do wdrożenia nowych usług będzie wydatkiem kwalifikowalnym?

Wydatki planowane do poniesienia w ramach projektu i przewidziane do objęcia wsparciem muszą być uzasadnione i racjonalne w stosunku do zaplanowanych przez Wnioskodawcę działań i celów projektu oraz celów określonych dla działania. Do kosztów kwalifikowalnych w zakresie inwestycji początkowej objętej regionalną pomocą inwestycyjną zalicza się koszty: 1) nabycia albo wytworzenia środków trwałych innych niż prawo użytkowania wieczystego gruntu oraz prawo własności nieruchomości; 2) nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, oraz innych praw własności intelektualnej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki: a) będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy otrzymującego pomoc, b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości, c) będą nabyte od osób trzecich niepowiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych, d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy

otrzymującego pomoc i pozostaną związane z projektem, na który przyznano pomoc, przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu. Jeżeli zakup oprogramowania lub programu potrzebnego do wdrożenia nowych usług/wprowadzenia ich na rynek spełnia wyżej wymienione warunki, to co zasady może być wydatkiem kwalifikowalnym.

Czy taki schemat (ogólny) chronologii działań w projekcie będzie prawidłowy: diagnoza-synteza i analiza-zakup form i narzędzi do projektowania (jako komponent inwestycyjny) będą bowiem wykorzystywane przy wdrożeniu, ale także potrzebne będą do przygotowania prototypu do testów-prototypowanie, testowanie-usługi wspomagające wdrożenie.

Jeśli chodzi o chronologię działań w projekcie to wypełniany przez wnioskodawcę harmonogram rzeczowo-finansowy powinien odzwierciedlać przebieg procesu opracowania oraz wdrożenia nowego projektu wzorniczego oraz uzasadniać konieczność poniesienia poszczególnych wydatków, a także potrzebę skorzystania z usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego produktu lub nowego projektu wzorniczego. Harmonogram stanowić musi logiczną całość potwierdzającą możliwość wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu w wymaganym terminie, o którym mowa w punkcie I wniosku. Kolejność i zakres działań przewidzianych w poszczególnych zadaniach wskazanych w harmonogramie muszą zatem zostać dostosowane do przebiegu procesu projektowego oraz wdrożeniowego. Opisując zadania w projekcie należy przedstawić szczegółowy opis działań związanych z przebiegiem procesu projektowego i wdrożeniowego planowanego do realizacji w ramach danego zadania oraz podać datę jego rozpoczęcia i zakończenia. Opis działań powinien dotyczyć zarówno rodzaju usług doradczych oraz ich związku z procesem opracowania nowego projektu wzorniczego i wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu, jak i pozostałych działań służących temu wdrożeniu, takich jak np. realizacja inwestycji. Okresy realizacji poszczególnych zadań w projekcie mogą się ze sobą pokrywać, w szczególności jeśli w danym okresie planowane jest korzystanie zarówno z usług doradczych polegających na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego, jak i usług doradczych w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu lub inwestycji. Zakres rzeczowy projektu powinien być zgodny z zakresem poddziałania i celem projektu. Dodatkowo proszę mieć na uwadze, że wydatki planowane do poniesienia w ramach projektu i przewidziane do objęcia wsparciem muszą być uzasadnione i racjonalne w stosunku do zaplanowanych przez Wnioskodawcę działań i celów projektu oraz celów określonych dla działania. Przez „uzasadnione” należy rozumieć, iż są potrzebne i bezpośrednio związane z realizacją działań uznanych za kwalifikowane i zaplanowanych w projekcie. Wnioskodawca jest zobowiązany wykazać w dokumentacji aplikacyjnej konieczność poniesienia każdego wydatku i jego związek z planowanym przedsięwzięciem. W przypadku projektów, które zostaną uznane za niezgodne z zakresem lub celem działania, wszystkie zaplanowane wydatki zostaną uznane za niekwalifikowalne. Przez „racjonalne” należy rozumieć, iż ich wysokość musi być dostosowana do zakresu zaplanowanych czynności. Nie mogą być zawyżone ani zaniżone. Kwoty wydatków muszą być zgodne z limitami określonymi w Regulaminie konkursu.

Czy strategia/plan działań w mediach społecznościowych jest kosztem kwalifikowalnym?

Koszty kwalifikowalne ujęte w § 5. Regulaminu konkursu to koszty usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego oraz koszt inwestycji początkowej. A zatem koszt strategii/planu działań w mediach społecznościowych nie będzie mógł być dofinansowany w ramach projektu.

Czy wykonawca, który będzie opracowywał audyt wzorniczy może być przedsiębiorcą zagranicznym bez siedziby i oddziału

w Polsce?

Co do zasady nie ma przeciwwskazań, aby Wykonawca wyłoniony zgodnie z odpowiednim trybem, poprzez zapytanie ofertowe, był przedsiębiorcą zagranicznym.

Potencjalny Wnioskodawca ma obecnie siedzibę w woj. mazowieckim. Planuje, ale jeszcze nie uruchomił oddziału w woj. lubelskim, gdzie zainstalowana będzie maszyna zakupiona w ramach inwestycji początkowej. Siedziba w woj. mazowieckim będzie utrzymana do końca realizacji projektu oraz przez okres trwałości. Czy w zaistniałej sytuacji Wnioskodawca może ubiegać się o dotację i umiejscowić ją w planowanym do uruchomienia oddziale w woj. lubelskim?

Nie jest możliwe, aby miejsce realizacji projektu miało miejsce w województwie lubelskim. Konkurs jest dedykowany wyłącznie przedsiębiorcom, którzy prowadzą działalność gospodarczą poza regionem Polski Wschodniej. Zgodnie z dokumentem Regulamin Konkursu § 4 pkt. 3 o dofinansowanie w ramach poddziałania mogą ubiegać się wyłącznie mikro przedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy, prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (z wyłączeniem 5 regionów Polski Wschodniej)3 potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru 4. Przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą (potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru) na terenie województw: lubelskiego, podlaskiego, podkarpackiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego. Miejsce prowadzenia działalności gospodarczej jest określane zgodnie z wpisem do odpowiedniego rejestru dotyczącego adresu siedziby lub oddziału wnioskodawcy, a w przypadku przedsiębiorców ujętych w Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej - adresu lub adresów wykonywania działalności gospodarczej. Prowadzenie działalności gospodarczej z wyłączeniem 5 regionów Polski Wschodniej oznacza, że zarówno adres siedziby oraz adresy oddziałów albo którykolwiek z adresów prowadzenia działalności gospodarczej znajdują się poza regionami Polski Wschodniej.

Czy dozwolone jest wybranie wykonawcy diagnozy, syntezy analizy oraz tworzenia rozwiązań, prototypowania i testowania w ramach 1 zamówienia i zarazem 1 umowy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie?

Dla ustalenia czy w danym przypadku mamy do czynienia z jednym zamówieniem należy przeprowadzić badanie tożsamości zamówienia. Ustalając wartość zamówienia należy wziąć pod uwagę konieczność łącznego spełnienia następujących przesłanek: a) usługi, dostawy oraz roboty budowlane są tożsame rodzajowo lub funkcjonalnie (tożsamość przedmiotowa), b) możliwe jest udzielenie zamówienia w tym samym czasie (tożsamość czasowa), c) możliwe jest wykonanie zamówienia przez jednego wykonawcę (tożsamość podmiotowa). Zgodnie z zapisami Regulaminu konkursu pierwsza faza profesjonalnego procesu projektowego - diagnoza ma na celu przeprowadzenie wstępnego audytu, mającego na celu zweryfikowanie potencjału wnioskodawcy oraz przeprowadzenie analizy otoczenia rynkowego wnioskodawcy pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego. Faza ta przeprowadzana jest przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. W związku z powyższym nie będzie zachowana tożsamość czasowa tego zamówienia, co oznacza że należy przeprowadzić odrębne postępowania ofertowe na diagnozę oraz pozostałe fazy procesu projektowego, przy czym wszystkie pozostałe fazy procesu projektowego (poza diagnozą) mogą być objęte jednym postępowaniem. Dodatkowo należy mieć na uwadze, że projekt nie może zostać rozpoczęty przed dniem ani w dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, nie należy zawierać żadnych umów z wykonawcami. Podpisanie listów intencyjnych lub zawarcie umów

warunkowych dotyczących działań lub zakupów realizowanych w ramach projektu, w tym w szczególności umów z wykonawcą usług doradczych związanych z przeprowadzeniem profesjonalnego procesu projektowego, nie jest uznawane za rozpoczęcie realizacji projektu i może mieć miejsce przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. Umowa warunkowa zawarta z wykonawcą przed złożeniem wniosku o dofinansowanie, zawierająca warunek zawieszający dotyczący złożenia wniosku o dofinansowanie lub uzyskania dofinansowania na realizację projektu, musi zawierać zobowiązanie do realizacji zakresu zamówienia w okresie realizacji projektu. Zawarcie z wykonawcą umowy bezwarunkowej, będącej prawnie wiążącym zobowiązaniem do realizacji zamówienia na rzecz wnioskodawcy, zakładającej realizację zamówienia przed rozpoczęciem okresu realizacji projektu, w szczególności przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, zostanie uznane za rozpoczęcie realizacji projektu, a tym samym wszystkie wydatki poniesione w ramach projektu uznane zostaną za niekwalifikowalne.

Jak należy przeprowadzić procedurę wyboru wykonawcy diagnozy o wartości poniżej 20.000 zł netto, aby koszt wykonania wstępnego audytu był kwalifikowalny?

Zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014–2020 wydatki ponoszone w ramach projektów powinny być dokonywane w sposób przejrzysty, racjonalny i efektywny, z zachowaniem zasad uzyskiwania najlepszych efektów z danych nakładów. Dodatkowo przy zamówieniach poniżej 20 tys zł netto – należy przeprowadzać postępowanie zgodnie z zapisami art. 6 c ustawy o PARP.

Czy koszt wykonania wstępnego audytu, aby był kwalifikowany do refundacji, musi zostać poniesiony w całości do momentu złożenia wniosku o dofinansowanie?

Koszty usług polegających na przeprowadzeniu wstępnego audytu w ramach pierwszej fazy profesjonalnego procesu projektowego pn. diagnoza są kwalifikowalne, jeżeli zostaną poniesione przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, jednakże nie wcześniej niż 12 miesięcy przed tym dniem oraz nie wcześniej niż 9 lutego 2018 r. W celu zweryfikowania potencjału wnioskodawcy i przeprowadzenia analizy jego otoczenia rynkowego pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego na etapie przygotowania projektu, pierwsza faza procesu projektowego, tj. diagnoza musi zostać przeprowadzona przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. Koszty realizacji tej fazy wnioskodawca ponosi ze środków własnych, tj. bez udziału dofinansowania udzielanego w ramach poddziałania 2.3.5 POIR lub mogą one zostać uwzględnione jako koszty kwalifikowalne projektu, z zastrzeżeniem zachowania terminów ich poniesienia, o którym mowa powyżej.

Jakie są koszty kwalifikowalne w ramach tego poddziałania ?

W ramach projektu kwalifikowalne są koszty usług doradczych (koszty obligatoryjne) oraz koszty w zakresie inwestycji początkowej (koszt fakultatywny). Do kosztów kwalifikowalnych w zakresie pomocy de minimis zalicza się koszty następujących usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego: 1) usługi doradcze polegające na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego mającego na celu opracowanie nowego projektu wzorniczego, dzięki któremu wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt: a) przeprowadzenie wstępnego audytu, mającego na celu zweryfikowanie potencjału wnioskodawcy oraz przeprowadzenie analizy otoczenia rynkowego wnioskodawcy pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego; b) stworzenie strategii działań niezbędnych do opracowania nowego projektu wzorniczego w tym, opracowanie założeń do briefu projektowego oraz określenie kierunków

projektowych; c) opracowanie projektów oraz prototypów oraz przeprowadzenie testów nowego lub znacząco ulepszanego produktu. 2) usługi doradcze w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu. Do kosztów kwalifikowalnych w zakresie inwestycji początkowej objętej regionalną pomocą inwestycyjną zalicza się koszty: 1) nabycia albo wytworzenia środków trwałych innych niż prawo użytkowania wieczystego gruntu oraz prawo własności nieruchomości 2) nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki: a) będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy otrzymującego pomoc, b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości, c) będą nabyte od osób trzecich niepowiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych, d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy otrzymującego pomoc i pozostaną związane z projektem, na który przyznano pomoc, przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu. Pomoc de minimis może być udzielona Wnioskodawcy, jeżeli wartość tej pomocy brutto łącznie z wartością innej pomocy de minimis otrzymanej przez jednego przedsiębiorcę w rozumieniu art. 2 ust. 2 rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013, w okresie bieżącego roku i dwóch poprzednich lat podatkowych nie przekracza kwoty stanowiącej równowartość 200 000 euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze drogowego transportu towarów - 100 000 euro. Ponadto należy mieć na uwadze, że zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków możliwy jest zakup używanych środków trwałych jeśli spełnione są wszystkie wymienione poniżej warunki: a) sprzedający środek trwały wystawił deklarację określającą jego pochodzenie, b) sprzedający środek trwały potwierdził w deklaracji, że dany środek nie był w okresie poprzednich 7 lat współfinansowany z pomocy UE lub w ramach dotacji z krajowych środków publicznych, c) cena zakupu używanego środka trwałego nie przekracza jego wartości rynkowej i jest niższa niż koszt podobnego nowego sprzętu

Czy usługi doradcze nabywane w ramach projektu mogą być związane tylko z nowym lub znacząco ulepszonym produktem czy mogą dotyczyć całości przedsiębiorstwa?

Usługi doradcze mogą być związane tylko z wdrażanym produktem.

Czy kwalifikowalne będą koszty usług doradczych związanych, np. z opracowaniem strategii komunikacji marketingowej, stworzeniem Księgi Marki itp.?

Tak, pod warunkiem, iż przygotowany dokument będzie dotyczył wyłącznie wdrażanego produktu, a nie np. całej działalności firmy.

Czy zmiana designu opakowania produktu może być uznana za znaczące ulepszenie produktu?

Proces projektowy może dotyczyć wyłącznie wyrobu lub usługi. Może on obejmować również opakowanie produktu, pod warunkiem, że prowadzi do powstania innowacji produktowej i będzie ściśle powiązane ze zmianą funkcjonalności danego produktu. Należy pamiętać, iż zmiana designu opakowania może mieć wpływ na szereg cech produktu, np. zmiana sposobu jego przechowywania, transportu, korzystania z niego, żywotności, dostosowania do potrzeb osób niepełnosprawnych, które mogą (lub nie) mieć wpływu na powstanie nowego lub znaczące udoskonalenie istniejącego produktu. Zmiana wyłącznie szaty graficznej lub surowca (opakowania) w celach marketingowych nie może być uznana za znaczące ulepszenie produktu i nie będzie kwalifikowalna. Przedmiotem dofinansowania może być wyłącznie innowacja produktowa, która powstała w wyniku opracowania projektu wzorniczego i została wdrożona na rynek, wprowadzona do obiegu gospodarczego.

Firma zajmuje się ozdabianiem wyrobów z ceramiki, porcelany,

ozdabianiem garnków, sztuczy i innych. Wykonują elementy dekoracyjne na sprowadzanych produktach, np. sprowadzana jest filiżanka, która ozdabiana jest na podstawie indywidualnie opracowanych, zaprojektowanych wzorów, jest dowolnie modyfikowana. Dopiero tak przerobiony produkt jest sprzedawany. Czy projekt obejmujący nadawanie nowych cech użytkowych produktom w wyżej opisanym zakresie kwalifikuje się do Działania 2.3.5?

Z ww. przedstawionego przykładu działalności firmy nie wynika, iż w ramach projektu powstanie nowy projekt wzorniczy nowego lub istotnie ulepszanego produktu. Firma zajmuje się zdobieniem już opracowanych produktów, np. porcelany. Taka działalność nie kwalifikuje się do dofinansowania w ramach poddziałania 2.3.5.

Czy może być dofinansowany projekt, którego celem jest opracowanie projektu wzorniczego związanego z rebrandingiem marki, przeprojektowaniem logo oraz zmianą designu opakowania produktów wnioskodawcy?

Nie. Zgodnie z zapisami dokumentacji konkursowej celem projektu wzorniczego jest wdrożenie nowego lub znacząco ulepszanego produktu.

Na jakim poziomie rozpatrywana jest nowość produktu?

Dokumentacja nie wskazuje na konkretny poziom innowacyjności, zatem minimalny poziom to poziom przedsiębiorstwa.

Czy profesjonalny proces projektowy może obejmować produkt oraz jego opakowanie, np. karton, w którym produkt jest wysyłany?

Proces projektowy może dotyczyć wyłącznie produktu lub usługi. Może obejmować również opakowanie, musi być ono jednak powiązane z funkcjonalnością produktu, a nie pełnić wyłącznie funkcji sprzedażowej lub logistycznej.

Czy możliwa jest partycypacja Wnioskodawcy w kosztach na etapie budowy wersji prototypu?

Nie może. Opracowanie prototypu stanowi element usług doradczych polegających na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego. Usługi te realizowane są przez wybranego w trybie konkursowym wykonawcę. W związku z powyższym tylko działania zrealizowane przez ten podmiot objęte są dofinansowaniem.

Czy Wnioskodawca może utworzyć odrębną pozycję budżetową, np. zakup komponentów/materiałów koniecznych do wytworzenia prototypu?

Utworzenie odrębnej pozycji budżetowej, pt. zakup komponentów/materiałów koniecznych do

wytworzenia prototypu nie jest możliwe w ramach Poddziałania 2.3.5, gdyż nie przewidziano takiej kategorii wydatków kwalifikowalnych.

Czy testy prototypu, zakup materiałów niezbędnych do jego powstania są kosztem kwalifikowalnym?

W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących usług doradczych polegających na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego mającego na celu opracowanie nowego projektu wzorniczego, dzięki któremu wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt zalicza się koszty usług: przeprowadzenia wstępnego audytu, mającego na celu zweryfikowanie potencjału wnioskodawcy oraz przeprowadzenie analizy otoczenia rynkowego wnioskodawcy pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego; stworzenia strategii działań niezbędnych do opracowania nowego projektu wzorniczego w tym, opracowania założeń do briefu projektowego oraz określenie kierunków projektowych oraz opracowania projektów oraz prototypów oraz przeprowadzenia testów nowego lub znacząco ulepszanego produktu.

Czy w przypadku, gdy proces projektowy wymagał będzie powstania więcej niż 1 prototypu to wytworzenie większej ilości prototypów stanowiło będzie koszt kwalifikowany?

Gdy proces projektowy wymagał będzie powstania większej liczby prototypów i zostanie to odpowiednio uzasadnione to wydatek dotyczący usługi doradczej polegającej na opracowaniu projektów oraz prototypów nowego lub znacząco ulepszanego produktu stanowić będzie wydatek kwalifikowalny.

Czy dopuszczalna jest sytuacja, gdzie wytworzenie prototypu kosztowało będzie więcej niż sam bezpośredni proces projektowy?

Tak. Należy jednak pamiętać, o limitach wydatków określonych w §5 Regulaminu Konkursu dla Poddziałania 2.3.5 Design dla przedsiębiorców.

Czy koszty związane z zakupem oprogramowania do projektowania typu CAD można uznać za koszty kwalifikowalne?

W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących realizacji inwestycji początkowej można zaliczyć wydatki zakupu przez Wnioskodawcę oprogramowania niezbędnego do wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu

Czy koszty związane z modernizacją linii w celu poprawy jej wydajności można uznać za koszty kwalifikowalne?

W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących realizacji inwestycji początkowej można zaliczyć wydatki związane z modernizacją maszyn produkcyjnych niezbędnych do wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu. Należy jednak pamiętać, że w ramach poddziałania 2.3.5 POIR do dofinansowania kwalifikuje się realizacja tzw. inwestycji początkowej jedynie w formie związanej z dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie produktów uprzednio nieprodukowanych w zakładzie.

Czy w zakres kosztów realizacji inwestycji początkowej wchodzi koszty niezbędne do wytwarzania nowych produktów i ich

komercjalizacji, np. maszyny produkcyjne?

W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących realizacji inwestycji początkowej można zaliczyć wydatki dot. zakupu maszyn produkcyjnych niezbędnych do wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu.

Czy można zlecić usługę analizy stanu techniki do rzeczniaka patentowego, tj. przeszukanie baz patentowych pod kątem zbadania stanu techniki?

W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących usług doradczych w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu można zaliczyć wydatki związane z usługą analizy stanu techniki przez rzeczniaka patentowego w celu zbadania tzw. czystości patentowej. Jednak, w przypadku zlecenia tej usługi w celu dokonania zgłoszenia do ochrony wydatki te nie są kwalifikowalne w ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących usług doradczych w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu. Należy pamiętać o konieczności uzasadnienia we wniosku o dofinansowanie planowanych kosztów oraz wykazania ich związku z realizacją projektu i osiągnięciem celów tego projektu.

Jeżeli Wnioskodawca samodzielnie wykona prototyp, czy uznane to zostanie jako koszt niekwalifikowany?

Tak. W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących usług doradczych polegających na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego mającego na celu opracowanie nowego projektu wzorniczego, dzięki któremu wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt zalicza się koszty zakupu od zewnętrznych wykonawców usług dot.: przeprowadzenia wstępnego audytu, mającego na celu zweryfikowanie potencjału wnioskodawcy oraz przeprowadzenie analizy otoczenia rynkowego wnioskodawcy pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego; stworzenia strategii działań niezbędnych do opracowania nowego projektu wzorniczego w tym, opracowania założeń do briefu projektowego oraz określenie kierunków projektowych oraz opracowania projektów oraz prototypów oraz przeprowadzenia testów nowego lub znacząco ulepszanego produktu.

Ile trwa ocena wniosku?

Ocena projektów dokonywana jest w oparciu o kryteria wyboru projektów, określone w załączniku nr 1 do regulaminu na podstawie informacji zawartych we wniosku o dofinansowanie. Ocena projektów trwa do 60 dni, liczonych od dnia zakończenia naboru wniosków o dofinansowanie w danej rundzie konkursu.

Co oznacza, że wnioskodawca powinien posiadać potencjał do realizacji projektu?

Zgodnie z kryteriami wyboru projektów, stanowiącymi załącznik nr 1 do Regulaminu, weryfikacji podlega, czy Wnioskodawca posiada potencjał do zrealizowania projektu, a w szczególności do wdrożenia projektu wzorniczego. Potencjał Wnioskodawcy należy rozumieć w szczególności jako posiadanie lub możliwość pozyskania określonych zasobów umożliwiających skorzystanie z doradztwa w zakresie profesjonalnego procesu projektowego oraz wdrożenie jego wyników. Weryfikacja spełnienia kryterium następuje w wyniku analizy informacji zawartych we wniosku o dofinansowanie takich jak: - posiadane lub możliwe do pozyskania źródła finansowania realizacji projektu w planowanym terminie i zakresie; - zasoby ludzkie, którymi dysponuje lub zamierza dysponować Wnioskodawca (w tym obecni lub przyszli pracownicy), pozwalające na współpracę z projektantami przy przeprowadzaniu profesjonalnego procesu projektowego oraz na wdrożenie

nowego lub znacząco ulepszanego produktu; - posiadana lub planowana infrastruktura techniczna, informatyczna i lokalowa (wszelkie nieruchomości - grunty, budynki, budowle, maszyny, urządzenia i pojazdy, oprogramowanie). Weryfikacji podlegać będzie, czy uzasadnienie dotyczące potencjału i zasobów zostało dostosowane do planowanego zakresu projektu.

Czy można otrzymać zaliczkę?

W ramach umowy o dofinansowanie przewiduje się możliwość uzyskania zaliczki. Zaliczka jest przyznawana na zasadach określonych w umowie: 1. Beneficjentowi w ramach przyznanego dofinansowania może być wypłacana zaliczka w wysokości określonej w Harmonogramie płatności, na podstawie złożonych przez beneficjenta i zaakceptowanych przez Instytucję Pośredniczącą wniosków o płatność. 2. Wypłaty dokonywane z wyodrębnionego rachunku bankowego do obsługi płatności zaliczkowej mogą być dokonywane wyłącznie jako płatności za wydatki kwalifikujące się do objęcia dofinansowaniem w ramach Projektu. 3. Łączna kwota udzielonej zaliczki nie może przekroczyć 40 % całkowitej wysokości dofinansowania, o której mowa w § 5 ust. 3 i powinna zostać rozliczona najpóźniej do końca okresu kwalifikowalności. Pozostała kwota dofinansowania może być przekazana beneficjentowi po akceptacji przez Instytucję Pośredniczącą przedłożonych przez beneficjenta wniosków o płatność pośrednią i wniosku o płatność końcową, w terminach określonych w Harmonogramie płatności. 4. W uzasadnionych przypadkach Instytucja Pośrednicząca może zmienić wysokość transzy zaliczki. 5. Beneficjent może wystąpić z wnioskiem o płatność zaliczkową pod warunkiem wniesienia zabezpieczenia, o którym mowa w § 17. 6. Rozliczenie transzy zaliczki polega na zwrocie niewykorzystanych środków lub wykazaniu we wniosku o płatność kosztów kwalifikowalnych rozliczających transzę zaliczki na podstawie faktycznie poniesionych kosztów. 7. Beneficjent jest zobowiązany rozliczyć 70% łącznej kwoty przekazanych transz zaliczki w terminie 6 miesięcy od dnia jej przekazania na rachunek bankowy beneficjenta. 8. Warunkiem otrzymania kolejnej transzy zaliczki jest rozliczenie przez beneficjenta co najmniej 70% wszystkich przekazanych dotychczas transz zaliczek. 9. Instytucja Pośrednicząca pomniejsza kwotę kolejnych płatności o nierozliczone przez Beneficjenta środki dotychczas otrzymanej przez niego zaliczki. 10. W przypadku niezłożenia wniosku o płatność rozliczającego zaliczkę na kwotę lub w terminie 14 dni od dnia upływu terminu, określonego w ust. 9, od środków pozostałych do rozliczenia, przekazanych w ramach zaliczki, nalicza się odsetki jak dla zaległości podatkowych, liczone od dnia przekazania środków do dnia złożenia wniosku o płatność lub do dnia zwrotu środków. 11. Do odzyskiwania odsetek, o których mowa w ust. 12 stosuje się przepisy art. 189 ufp. 12. Wraz z odsetkami, o których mowa w ust. 12, w terminie wynikającym z decyzji wydanej na podstawie przepisów art. 189 ufp, beneficjent bez wezwania zobowiązany jest do zwrotu nierozliczonej części zaliczki wraz z odsetkami bankowymi naliczonymi od tej kwoty przechowywanej na rachunku bankowym. 13. Płatność jest pomniejszana o odsetki bankowe narosłe na rachunku bankowym do obsługi zaliczki. Beneficjent składając wniosek o płatność rozliczający zaliczkę zobowiązany jest do przedkładania wyciągów z tego rachunku za okres, którego dotyczy wniosek o płatność. W przypadku konieczności zwrotu odsetek bankowych, Instytucja Pośrednicząca poinformuje Beneficjenta o trybie i terminie zwrotu odsetek. W takim przypadku Beneficjent zobowiązuje się do zwrotu odsetek narosłych na rachunku bankowym Beneficjenta do obsługi zaliczki. 14. W przypadku poniesienia przez beneficjenta wydatków kwalifikowalnych ze środków własnych beneficjent jest uprawniony do przekazania ze środków zaliczki kwot odpowiadających dofinansowaniu poniesionych wydatków kwalifikowalnych na rachunek bankowy beneficjenta.

Czy projekt powinien wpisywać się w Krajową Inteligentną Specjalizację?

Zgodnie z kryteriami wyboru projektów, stanowiącymi załącznik nr 1 do Regulaminu, w ramach oceny kryterium weryfikacji podlega, czy przedmiot projektu wpisuje się w dokument strategiczny pn. „Krajowa Inteligentna Specjalizacja”, stanowiący załącznik do Programu Rozwoju Przedsiębiorstw przyjętego przez Radę Ministrów w dniu 8 kwietnia 2014 r. Jest to kryterium obligatoryjne. Ocena dokonywana jest zgodnie z wersją dokumentu, aktualną na dzień ogłoszenia naboru. KIS jest

dokumentem otwartym, który będzie podlegał ciągłej weryfikacji i aktualizacji w oparciu o system monitorowania oraz zachodzące zmiany społeczno-gospodarcze. W związku z tym obowiązująca w danym konkursie będzie wersja dokumentu wskazana w dokumentacji konkursowej (zamieszczona również na stronie internetowej PARP).

Co zalicza się do kosztów kwalifikowanych w zakresie pomocy de minimis?

Zgodnie z Regulaminem konkursu § 5 do kosztów kwalifikowalnych w zakresie pomocy de minimis zalicza się koszty następujących usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego: 1) usługi doradcze polegające na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego mającego na celu opracowanie nowego projektu wzorniczego, dzięki któremu wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt: a) przeprowadzenie wstępnego audytu, mającego na celu zweryfikowanie potencjału wnioskodawcy oraz przeprowadzenie analizy otoczenia rynkowego wnioskodawcy pod kątem zasadności i zakresu opracowania nowego projektu wzorniczego; b) stworzenie strategii działań niezbędnych do opracowania nowego projektu wzorniczego w tym, opracowanie założeń do briefu projektowego oraz określenie kierunków projektowych; c) opracowanie projektów oraz prototypów oraz przeprowadzenie testów nowego lub znacząco ulepszanego produktu. 2) usługi doradcze w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu.

Co zalicza się do kosztów kwalifikowanych w zakresie inwestycji początkowej?

Zgodnie z Regulaminem konkursu § 5 do kosztów kwalifikowalnych w zakresie inwestycji początkowej objętej regionalną pomocą inwestycyjną zalicza się koszty: 1) nabycia albo wytworzenia środków trwałych innych niż prawo użytkowania wieczystego gruntu oraz prawo własności nieruchomości ; 2) nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki: a) będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy otrzymującego pomoc, b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości, c) będą nabyte od osób trzecich niepowiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych, d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy otrzymującego pomoc i pozostaną związane z projektem, na który przyznano pomoc, przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu.

Jaka jest maksymalna intensywność dofinansowania?

Maksymalna intensywność dofinansowania dla usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego wynosi 85% kosztów kwalifikowalnych. Maksymalna intensywność dofinansowania w zakresie inwestycji początkowej określona została w § 3 i § 5 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014-2020 (do 55% kosztów kwalifikowalnych).

Jaka jest minimalna i maksymalna wartość kosztów kwalifikowanych?

Minimalna wartość kosztów kwalifikowalnych projektu ogółem, a także minimalna łączna wartość kosztów kwalifikowalnych usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego wynosi 60 000 zł. Maksymalna łączna wartość kosztów kwalifikowalnych usług doradczych związanych z opracowaniem lub wdrożeniem nowego lub znacząco ulepszanego wyrobu lub usługi lub nowego projektu wzorniczego wynosi 500 000 zł. Maksymalna łączna wartość kosztów kwalifikowalnych inwestycji początkowej wynosi 1 000 000 zł.

Na co można uzyskać dofinansowanie?

Dofinansowanie mogą otrzymać projekty dotyczące realizacji następujących działań: 1) uzyskania doradztwa polegającego na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego mającego na celu opracowanie nowego projektu wzorniczego, dzięki któremu wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt (komponent obligatoryjny projektu), 2) uzyskania niezbędnego doradztwa w zakresie wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu (komponent fakultatywny projektu), 3) realizacji inwestycji początkowej niezbędnej do wdrożenia nowego lub znacząco ulepszanego produktu (komponent fakultatywny projektu).

Kto może ubiegać się o dofinansowanie?

O dofinansowanie w ramach poddziałania mogą ubiegać się wyłącznie mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy, prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (z wyłączeniem 5 regionów Polski Wschodniej, obejmujących województwa: lubelskie, podkarpackie, podlaskie, świętokrzyskie i warmińsko – mazurskie;) potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru. W przypadku przedsiębiorców ujętych w Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej - adresu lub adresów wykonywania działalności gospodarczej. Prowadzenie działalności gospodarczej z wyłączeniem 5 regionów Polski Wschodniej oznacza, że zarówno adres siedziby oraz adresy oddziałów albo którykolwiek z adresów prowadzenia działalności gospodarczej znajdują się poza regionami Polski Wschodniej.

Czy w ramach komponentu inwestycyjnego Wnioskodawca może oprócz maszyn niezbędnych do wdrożenia nowego produktu nabyć lub wytworzyć środki trwałe, które będą stanowić ekspozycję wdrażanych produktów (salon wystawowy z produktami oraz ścianki/stojaki do umieszczenia produktów)? Czy w ramach komponentu inwestycyjnego możliwe jest nabycie lub wytworzenie produktów oraz ścianek/stojaków do salonu wystawowego dla wdrażanych produktów? Czy w ramach komponentu usługowego możliwe jest nabycie usług projektowania salonu wystawowego dla planowanych do wdrożenia produktów? Czy w ramach komponentu inwestycyjnego możliwe jest nabycie lub wytworzenie hali namiotowej, która nie jest klasyfikowana jako nieruchomość (wg klasyfikacji środków trwałych)? Hala namiotowa jest potrzebna do wdrożenia nowych produktów jako miejsce składowania półproduktów i produktów w trakcie procesu usługowego.

Opisane inwestycje nie są kosztami kwalifikowanymi. Koszty kwalifikowalne zostały wyszczególnione w Regulaminie konkursu, § 5. Zasady finansowania projektów.

Co należy rozumieć przez "projekt wzorniczy"?

Nie ma podanej definicji projektu wzorniczego, natomiast pomocniczo, można korzystać z definicji projektu wzorniczego, zamieszczonej w instrukcji wypełniania wniosku do działania 2.3.2, badania na rynek. <http://poir.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-dla-naboru-wnioskow-o-dofinansowanie-w>

Czy dotację może otrzymać firma (która produkt zamierza produkować w Polsce), ale opracowanie nowego projektu zleci firmie spoza terytorium RP (biuro projektowe z innego kraju UE)?

Weryfikacji podlega czy miejsce realizacji projektu znajduje się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, natomiast w dokumentacji nie znajduje się informacja że wykonawca, nie może pochodzić spoza terytorium RP. W związku z tym, co do zasady nie ma przeciwwskazań, żeby opracowanie nowego projektu zlecić firmie zagranicznej.

Czy do kosztów kwalifikowanych zaliczają się koszty związane z przygotowaniem projektu budowlanego, robotami budowlanymi i nadzorem inwestorskim dla rozbudowy budynku?

Kosztami kwalifikowalnymi (inwestycja) są koszty związane ze środkami trwałymi innymi niż nieruchomości oraz z nabyciem wartości niematerialnych i prawnych więc koszty związane z przygotowaniem projektu budowlanego, robotami budowlanymi i nadzorem inwestorskim dla rozbudowy budynku nie są kosztami kwalifikowalnymi w tym działaniu.

Czy usługobiorca może zakupić materiały i przekazać je do Wnioskodawcy na potrzeby wytworzenia prototypu?

W ramach kosztów kwalifikowalnych dotyczących usług doradczych polegających na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego mającego na celu opracowanie nowego projektu wzorniczego, dzięki któremu wdrożony zostanie nowy lub znacząco ulepszony produkt nie kwalifikują się wydatki związane z zakupem materiałów niezbędnych do wytworzenia prototypu w celu przekazania ich Wnioskodawcy, który we własnym zakresie ma wykonać prototyp.

Czy istnieje możliwość rozdzielania usługi doradczej polegające na przeprowadzeniu profesjonalnego procesu projektowego na dwa podmioty? Chodzi o sytuację, w której jeden podmiot zajmie się wykonaniem projektów wzorniczych, opracowaniem strategii, a drugi wykonaniem specjalistycznej dokumentacji technicznej.

Usługi doradcze polegające na przeprowadzeniu poszczególnych faz profesjonalnego procesu projektowego mogą być wykonane przez różne podmioty, o ile prawidłowo zostanie przeprowadzony wybór wykonawcy, w tym nie dojdzie do sztucznego podziału jednego zamówienia, w celu obejścia zasad wyboru wykonawców i zastosowane zostaną odpowiednie tryby wyboru.

Jakie kryteria niedyskryminujące wyboru wykonawcy można zawrzeć w zapytaniu ofertowym?

Zgodnie z zasadami programowymi POIR 2.3.5, przedsiębiorca w sposób przejrzysty, racjonalny i rzetelny powinien przeprowadzić postępowanie na wybór wykonawcy usług doradczych. Ważne jest by warunki były proporcjonalne do przedmiotu zamówienia i nie przewyższały wymagań wystarczających do należytego wykonania zamówienia. Ważne jest też opisanie warunków w sposób precyzyjny. Wyjaśniamy, że kryteria oceny ofert mają służyć zamawiającemu i jego potrzebom. Z

tego względu PARP nie prowadzi katalogu kryteriów warunków dostępu ani kryteriów oceny zamówień. Przedsiębiorca znając specyfikę swojej firmy/rynku/branży (choćby na podstawie przeprowadzonego szacowania wartości zamówienia) sam może (i powinien) dopasować kryteria, z zachowaniem zasad opisanych w Sekcji 6.5 Wytycznych horyzontalnych, w tym w szczególności dotyczących określenia warunków udziału (6.5.2 pkt. 8 oraz pkt.9). Jeżeli przedsiębiorca uzna, iż wiedza, kompetencje lub doświadczenie w realizacji określonych usług mają wpływ na jakość zamówienia i dają rękojmię należytego wykonania zamówienia, to może określić to wyłącznie w warunkach udziału w postępowaniu. Umieszczenie tego w kryteriach oceny oferty będzie nieprawidłowe. Informujemy, że podstawowe zasady wyboru wykonawców usług zostały określone w art. 6c Ustawy o utworzeniu PARP oraz Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020 (tzw. Wytycznych horyzontalnych). Jednocześnie informujemy, że pod adresem <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-w-zakresie-kwalifikowalnosci-wydatkow-w-ramach-europejskiego-funduszu-rozwoju-regionalnego-europejskiego-funduszu-spolecznego-oraz-funduszu-spojnosci-na-lata-2014-2020/> udostępniono (oprócz ww. Wytycznych) podręcznik wnioskodawcy i beneficjenta programów polityki spójności 2014-2020. Podręcznik nie jest interpretacją Wytycznych. Zawiera informacje i wyjaśnienia, które mogą być pomocne w zakresie sprawnego i prawidłowego przeprowadzenia postępowania.

W instrukcji wypełniania wniosku napisane jest, że wartość księgowa ponownie wykorzystywanych aktywów może wynosić zero tylko w przypadku, gdy aktywa się zamortyzowały. Czy należy przez to rozumieć, że nowopowstające podmioty nie mogą uzyskać dofinansowania na część inwestycyjną, jeśli w ewidencji mają 0, bo nie mają jeszcze żadnych środków trwałych? Jaka zatem musi być minimalna wartość ponownie wykorzystywanych aktywów - czy jest taka? Czy jak będziemy mieć „na stanie” laptop o wartości powiedzmy 8 000,00 PLN, to możemy realizować inwestycję początkową o wartości co najmniej 24 000 PLN?

Konkurs skierowany jest do mikro, małych oraz średnich przedsiębiorstw, które posiadają m.in. odpowiedni potencjał do realizacji projektu. Dokumentacja konkursowa nie nakłada ograniczeń dla nowopowstałych firm. W opisanym przypadku należy wpisać wartość ponownie wykorzystywanych aktywów, dla firmy powstałej w 2018 r., będzie to 0 zł. Kwota aktywów uzasadniania jest w pkt XIII wniosku o dofinansowanie. Zgodnie z zapisami dokumentacji konkursowej maksymalna łączna wartość kosztów kwalifikowalnych inwestycji początkowej wynosi 1 000 000 zł, minimalna wartość nie jest określona. Ponadto łączna wartość kosztów kwalifikowalnych inwestycji początkowej, musi przekraczać o co najmniej 200 % wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów, odnotowaną w roku obrotowym poprzedzającym rozpoczęcie prac. W związku z powyższym odpowiadając na ostatnią część pytania, przyjmując iż na potrzeby realizacji projektu będzie wykorzystywany sprzęt o wartości 8.000,00 zł to łączna wartość kosztów kwalifikowalnych inwestycji początkowej musi być wyższa niż 24.000.00 zł.