

Załącznik nr 3 do Regulaminu konkursu

INSTRUKCJA WYPEŁNIANIA

**WNIOSKU O DOFINANSOWANIE PROJEKTU W RAMACH PROGRAMU
OPERACYJNEGO POLSKA WSCHODNIA 2014-2020 oś priorytetowa I:
Przedsiębiorcza Polska Wschodnia działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych
pomysłów poddziałanie 1.1.2 Rozwój startupów w Polsce Wschodniej**

Należy przestrzegać ograniczeń w zakresie maksymalnej dopuszczalnej liczby znaków w poszczególnych polach wniosku. Podane informacje w zakresie maksymalnej liczby znaków odnoszą się do znaków liczonych łącznie ze spacjami.

Wniosek o dofinansowanie powinien zawierać wszystkie niezbędne informacje wynikające z kryteriów wyboru projektów. W tym zakresie uwzględnia się złożone wyjaśnienia w karcie odpowiedzi w Generatorze wniosków (GW), na etapie oceny projektu w ramach poprawy lub uzupełnień wniosku o dofinansowanie w odniesieniu do danego kryterium.

W ramach poprawy lub uzupełnień wniosku o dofinansowanie w odniesieniu do danego kryterium nie ma możliwości przedkładania dodatkowych opisów i wyjaśnień, które nie zostały zawarte we wniosku i karcie odpowiedzi w GW z uwagą na obowiązujący limit znaków.

Wniosek o dofinansowanie należy wypełnić zgodnie z niniejszą Instrukcją. Niektóre pola wniosku w GW zostały zablokowane do edycji i są wypełniane automatycznie, Wnioskodawca nie wypełnia tych pól. **Należy wypełnić wszystkie pola we wniosku. W przypadku gdy jakieś informacje nie odnoszą się do Wnioskodawcy należy wpisać „nie dotyczy”.**

Części opisowe wniosku powinny być zwięzłe, rzeczowe i konkretne. Należy unikać ogólnikowych, nie wnoszących nowych treści, dodatkowych informacji czy stwierdzeń (np. umieszczania fragmentów instrukcji) oraz powielania i powtarzania tych samych informacji w różnych częściach wniosku.

Zapis danych wniosku wykonywany jest przez naciśnięcie przycisku „Zapisz”.

Pamiętaj o częstym zapisywaniu wniosku w GW, zapobiegnie to utracie wprowadzonych danych!

Po zastosowaniu ikony „Sprawdź poprawność” pojawi się informacja, czy i w którym polu formularza wniosku wpisano nieprawidłowe dane, niezgodne z wymogami formularza.

Nie uzupełniaj wniosku na ostatnią chwilę, błędy walidacyjne, jak np. braki w polach, pomyłki pisarskie, mogą uniemożliwić prawidłowe zapisanie wniosku i jego złożenie.

UWAGA! Narzędzie pomocne w opracowaniu wniosku w ramach GW:

- interaktywny **Instruktaż po systemie LSI1420**, dostępny pod adresem: [Instruktaż, jak skutecznie złożyć wniosek o dofinansowanie w ramach poddziałania 1.1.2 POPW](#)
- **Przewodnik**, dostępny pod adresem: [Przewodnik do Instruktażu po systemie LSI1420, jak skutecznie złożyć wniosek w ramach poddziałania 1.1.2 POPW](#)

Kolejność pól w GW może nieznacznie różnić się od kolejności pól przedstawionej na wzorze wniosku o dofinansowanie.

Numer wniosku o dofinansowanie

Informacje zostaną wypełnione automatycznie w GW.

Data złożenia wniosków w Generatorze Wniosków

Informacje zostaną wypełnione automatycznie w GW.

I. INFORMACJE OGÓLNE O PROJEKCIE

Pola: **Program operacyjny; Oś priorytetowa; Działanie/Poddziałanie; Nr Naboru; Rodzaj projektu**, są zablokowane do edycji. Informacje zostaną wypełnione automatycznie w GW.

Tytuł projektu

Należy wpisać pełny tytuł projektu odzwierciedlający przedmiot projektu. Tytuł nie może być nadmiernie rozbudowany, nie powinien zawierać więcej niż 15 wyrazów. <limit 1000 znaków>

Krótki opis projektu

Należy zwięźle opisać projekt wskazując:

- cel lub cele projektu,
- rezultaty/efekty - jaki innowacyjny produkt lub usługa powstaną w jego wyniku.

Szczegółowy opis projektu powinien znaleźć się w części XII wniosku. <limit 2000 znaków>

Cel projektu

Cel projektu powinien odnosić się bezpośrednio do przedmiotu projektu, tj. rozwinięcia w makroregionie działalności biznesowej przedsiębiorstwa typu startup w oparciu o innowacyjny produkt (wyrób lub usługę) i model biznesowy przygotowany w ramach poddziałania 1.1.1 POPW, tj. wprowadzenia na rynek krajowy lub zagraniczny innowacji produktowej oraz podać informacje wskazujące na systematyczne zwiększanie sprzedaży tego produktu/usługi. Nie należy w ramach punktu opisywać przebiegu poszczególnych etapów realizacji projektu, powielać informacji z „Krótkiego opisu projektu”. W tym, szczegółowy opis projektu powinien znaleźć się w części XII wniosku <limit 1000 znaków>

Okres realizacji projektu

Okres realizacji projektu <od> Okres realizacji projektu <do>

Należy podać **okres realizacji projektu, rozumiany również jako okres kwalifikowalności wydatków**, w którym planowane jest rozpoczęcie oraz zrealizowanie pełnego zakresu rzeczowego i finansowego wraz ze złożeniem wniosku o płatność końcową.

Wsparcie w ramach poddziałania 1.1.2 stanowi pomoc dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność i w rozumieniu § 7 ust. 3 *rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 13 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach osi I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020* (Dz. U. z 2020 r. poz. 126, z późn. zm.), nie obowiązuje wymóg wywoływania efektu zachęty lub uznaje się, że pomoc ta wywołuje taki efekt.

Oznacza to, że rozpoczęcie realizacji projektu może nastąpić zarówno przed, jak i po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie.

Uwzględniając natomiast fakt, że Wnioskodawcami w poddziałaniu 1.1.2 POPW mogą być tylko przedsiębiorcy, którzy zakończyli program inkubacji innowacyjnego pomysłu w ramach poddziałania 1.1.1 POPW, **rozpoczęcie realizacji projektu może nastąpić nie wcześniej niż po dniu zakończenia programu inkubacji i uzyskania Raportu z inkubacji.**

Należy pamiętać, że okres realizacji projektu nie może być dłuższy niż 24 miesiące od dnia jego rozpoczęcia, przy czym nie może przekroczyć terminu 31 grudnia 2023 r.

Przykładowo, jeżeli projekt rozpoczyna się 1 października 2020 r., a zakończy 30 września 2022 r., to spełni wymóg maksymalnie 24-miesięcznego okresu realizacji projektu.

Jeżeli np. projekt rozpocznie się 1 października 2020 r., a zakończy 1 października 2022 r., to nie spełni wymogu maksymalnie 24-miesięcznego okresu realizacji projektu, gdyż będzie trwał 24 miesiące i 1 dzień. Uwaga!

Najpóźniej w ostatnim dniu okresu realizacji projektu, tj. ostatnim dniu kwalifikowalności wydatków, beneficjent zobowiązany jest złożyć wniosek o płatność końcową.

W związku z tym podany okres kwalifikowalności projektu musi uwzględniać zarówno czas niezbędny do rzeczowej realizacji projektu, jak również czas niezbędny na poniesienie wszystkich zaplanowanych wydatków oraz skompletowanie wszystkich dokumentów i złożenie wniosku o płatność końcową.

W przypadku rozpoczęcia realizacji projektu przed zawarciem umowy o dofinansowanie projektu w ramach 1.1.2 POPW, do wyboru wykonawców w ramach projektu należy stosować zasady określone w *Wytycznych w zakresie kwalifikowalności*, w szczególności w zakresie sposobu upublicznienia informacji o zamówieniu.

II. WNIOSKODAWCA – INFORMACJE OGÓLNE

Dane muszą być aktualne i zgodne z danymi w dokumentach rejestrowych Wnioskodawcy, w tym w Krajowym Rejestrze Sądowym (KRS), Internetowej Bazie Regon prowadzonej przez Główny Urząd Statystyczny (Baza Regon).

Nazwa Wnioskodawcy

Należy podać aktualną, pełną nazwę Wnioskodawcy zgodnie z rejestracją w KRS.

Status Wnioskodawcy

Należy wskazać status Wnioskodawcy na dzień składania wniosku poprzez wybór jednej opcji:

- mikroprzedsiębiorstwo;
- małe przedsiębiorstwo.

Wielkość przedsiębiorstwa Wnioskodawcy określana jest na podstawie załącznika I do rozporządzenia komisji (UE) 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06. 2014 r., str. 1, z późn. zm.).

Na podstawie tego punktu wniosku dokonana zostanie ocena spełnienia kryterium:

Kwalifikowalność Wnioskodawcy w ramach poddziałania 1.1.2 POPW, pkt II Wnioskodawca oświadcza, że spełnia definicję mikro lub małego przedsiębiorcy.

Informacje dotyczące statusu Wnioskodawcy, którego projekt zostanie rekomendowany do wsparcia, będą podlegały weryfikacji na etapie kompletowania dokumentów niezbędnych do przygotowania umowy o dofinansowanie projektu.

Data rozpoczęcia działalności zgodnie z dokumentem rejestrowym

Wnioskodawca zarejestrowany w KRS podaje datę rejestracji w KRS. Data musi być zgodna z dokumentem rejestrowym spółki w KRS.

Forma prawna Wnioskodawcy

Należy wypełnić poprzez wybranie właściwej opcji z listy.

Uwaga!

Wnioskodawcą w ramach poddziałania 1.1.2 POPW jest przedsiębiorstwo w formie spółki kapitałowej zgodnie z przepisami kodeksu spółek handlowych (ustawa z dnia 15 września 2000 r. Kodeks spółek handlowych (Dz. U. z 2020 r. poz. 1526, z późn. zm.)

Forma własności

Należy wypełnić poprzez wybranie właściwej opcji z listy.

Wybrana opcja musi być zgodna ze stanem faktycznym i mieć potwierdzenie w danych zawartych w Bazie Regon.

NIP Wnioskodawcy i REGON

W tych polach należy podać numer NIP i REGON Wnioskodawcy.

Numer w Krajowym Rejestrze Sądowym

Należy wpisać pełny numer, pod którym Wnioskodawca figuruje w KRS.

Nr kodu PKD przeważającej działalności Wnioskodawcy

Należy wybrać numer kodu Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) przeważającej (dominującej) działalności Wnioskodawcy. Dany kod PKD może być wprowadzony we wniosku o dofinansowanie wyłącznie wówczas, gdy jest on spójny z danymi Wnioskodawcy z rejestru KRS. Kod PKD powinien być zgodny z rozporządzeniem Rady Ministrów w sprawie Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz. U. Nr 251 poz. 1885, z późn. zm.) oraz powinien zawierać dział, grupę, klasę oraz podklasę, np. 12.34.Z.

Możliwość odzyskania VAT

Należy określić czy Wnioskodawca ma prawną możliwość:

- odzyskania podatku VAT poniesionego w związku z realizacją projektu, - częściowego odzyskania VAT,
- nie ma takiej możliwości.

Wnioskodawca deklaruje możliwość (bądź jej brak) odzyskania podatku VAT poprzez wybranie jednej z dostępnych opcji.

W przypadku, gdy Wnioskodawca ma możliwość pełnego lub częściowego odzyskania podatku VAT, wydatki kwalifikowalne wskazywane we wniosku o dofinansowanie powinny być kwotami netto, natomiast wartość podatku VAT poniesionego w ramach całkowitych wydatków na realizację projektu należy uwzględnić w ramach wydatków niekwalifikowalnych.

Tym samym, jeśli Wnioskodawca ma możliwość odzyskania podatku VAT poniesionego w związku

z realizacją projektu, to podane w Harmonogramie rzeczowo – finansowym, w części VIII wniosku, kwoty wydatków ogółem nie mogą być równe kwotom wydatków kwalifikowalnych. Jeśli Wnioskodawca nie ma prawnej możliwości odzyskania podatku VAT, wydatki kwalifikowalne podawane we wniosku o dofinansowanie będą kwotami brutto.

Zgodnie z *Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności*, **podatek VAT może być kwalifikowalny tylko wtedy, gdy brak jest prawnej możliwości jego odzyskania na mocy prawodawstwa krajowego**. Powyższe ma miejsce, gdy beneficjentowi ani żadnemu innemu podmiotowi zaangażowanemu w projekt oraz wykorzystującemu do działalności opodatkowanej produkty będące efektem realizacji projektu, zarówno w fazie realizacyjnej jak i operacyjnej, nie przysługuje prawo do obniżenia kwoty podatku należnego o kwotę podatku naliczonego lub ubiegania się o zwrot VAT.

Uzasadnienie braku możliwości odzyskania VAT (jeśli dotyczy)

W przypadku braku możliwości odzyskania podatku VAT poniesionego w związku z realizacją projektu (całkowicie lub częściowo) i uznania go za wydatek kwalifikowalny, należy przedstawić szczegółowe uzasadnienie zawierające podstawę prawną wskazującą na brak możliwości obniżenia VAT należnego o VAT naliczony zarówno na dzień sporządzania wniosku o dofinansowanie, jak również mając na uwadze planowany sposób wykorzystania w przyszłości (w okresie realizacji projektu lub po jego zakończeniu) majątku wytworzonego w związku z realizacją projektu < limit 1000 znaków >.

W tym przypadku do wniosku należy dołączyć „Oświadczenie o kwalifikowalności VAT”.

W przypadku, gdy w trakcie realizacji projektu lub po jego zakończeniu będzie mógł zostać odliczony lub uzyskany zwrot VAT od zakupionych w ramach projektu towarów lub usług, Beneficjent jest zobowiązany do poinformowania o takiej możliwości oraz do zwrotu wartości zapłaconego i poniesionego w ramach dofinansowania VAT, który uprzednio został przez niego określony jako niepodlegający odliczeniu i który został zrefundowany do chwili, w której powstała możliwość odliczenia lub uzyskania zwrotu tego podatku.

W przypadku, gdy podatek VAT nie jest uznany za kwalifikowalny, należy wpisać „nie dotyczy”.

Adres siedziby Wnioskodawcy

Należy wpisać adres siedziby Wnioskodawcy zgodny z dokumentem rejestrowym KRS.

Nazwa Platformy startowej, w ramach której odbyła się inkubacja pomysłu biznesowego

Należy wybrać z listy rozwijanej nazwę Platformy startowej w ramach poddziałania 1.1.1 POPW, w której był inkubowany innowacyjny pomysł, będący przedmiotem wniosku.

III. WNIOSKODAWCA – ADRES KORESPONDENCYJNY

Adres korespondencyjny do przesyłek i korespondencji elektronicznej (e-mail) stanowi źródło komunikacji z Wnioskodawcą. Wnioskodawca powinien podać adres, na który należy doręczać

i kierować korespondencją, zapewniający skuteczną komunikację pomiędzy PARP, a Wnioskodawcą przy ocenie wniosku o dofinansowanie oraz na etapie przygotowywania i zawierania umowy o dofinansowanie, względem Wnioskodawców, których projekty zostaną rekomendowane do dofinansowania.

Należy wypełnić wszystkie pola w tej części wniosku. Dane dotyczą również adresu poczty elektronicznej. Jeśli dane z części III Adres korespondencyjny są tożsame z danymi z pola „Adres siedziby Wnioskodawcy” należy je powtórzyć.

W przypadku ustanowienia pełnomocnika, korespondencja zawsze będzie doręczana lub kierowana (e-mail) na adres podany w części IV wniosku.

IV. OSOBA DO KONTAKTÓW ROBOCZYCH

Należy wpisać dane osoby, która będzie adresatem korespondencji dotyczącej projektu. Powinna to być osoba dysponująca pełną wiedzą na temat projektu, zarówno w kwestiach związanych z samym wnioskiem, jak i późniejszą realizacją projektu.

Wnioskodawca wpisuje imię i nazwisko osoby do kontaktu. Pole „Stanowisko” dotyczy stanowiska zajmowanego w strukturze wewnętrznej przedsiębiorstwa Wnioskodawcy.

W polu „Telefon” w przypadku podania numeru stacjonarnego należy poprzedzić go numerem kierunkowym.

W przypadku, gdy osoba do kontaktów roboczych posiada zarówno telefon stacjonarny jak i służbowy telefon komórkowy, zaleca się podanie obu numerów.

Należy obligatoryjnie uzupełnić wszystkie pola w sekcji IV wniosku o dofinansowanie.

V. MIEJSCE REALIZACJI PROJEKTU

Główna lokalizacja projektu

Wnioskodawca powinien określić miejsce lokalizacji projektu poprzez podanie informacji dotyczących województwa, powiatu, gminy i miejscowości oraz wskazać właściwy Podregion (NUTS 3) poprzez wybranie jednej opcji z listy.

Uwaga!

Należy pamiętać, że miejsce realizacji projektu w ramach poddziałania 1.1.2 POPW musi znajdować się na terytorium co najmniej jednego województwa makroregionu Polski Wschodniej (tj. województw: lubelskiego, podkarpackiego, podlaskiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego), co oznacza, że zarówno główna lokalizacja projektu, jak i pozostałe miejsca realizacji projektu muszą być zlokalizowane na terytorium makroregionu Polski Wschodniej.

Przez lokalizację projektu należy rozumieć miejsce, w którym projekt będzie wdrażany, tj. miejsce rejestracji działalności gospodarczej Wnioskodawcy.

W ramach poddziałania mogą być dofinansowane wyłącznie projekty realizowane na terytorium makroregionu Polski Wschodniej.

Pozostałe miejsca realizacji projektu (jeśli dotyczy)

Jeżeli realizacja projektu będzie przebiegała w kilku lokalizacjach, należy wskazać wszystkie lokalizacje podając dane dotyczące województwa, powiatu, gminy, miejscowości oraz wskazać właściwy Podregion (NUTS 3) poprzez wybranie jednej opcji z listy.

Uwaga!

W przypadku realizacji projektu w kilku lokalizacjach określonych we wniosku, **Główna lokalizacja projektu** zostaje wskazana przez Wnioskodawcę poprzez zaznaczenie pola wyboru (*checkboxu*) przy właściwej lokalizacji, która stanowi tę główną. Tym samym ewentualne inne lokalizacje projektu zostaną przypisane przez Generator Wniosków do części tabeli zatytułowanej „Pozostałe miejsca realizacji projektu (jeśli dotyczy)”.

Na podstawie tego punktu wniosku dokonana zostanie ocena spełnienia kryterium: *Projekt jest realizowany na terytorium makroregionu Polski Wschodniej*.

VI. KLASYFIKACJA PROJEKTU

Numer kodu PKD działalności, której dotyczy projekt

Należy wybrać numer kodu Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) dla działalności, której dotyczy projekt. Kod PKD powinien być zgodny z rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r., w sprawie Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) oraz powinien zawierać dział, grupę, klasę oraz podklasę np. 12.34.Z.

UWAGA!

Projekt może zostać dofinansowany jedynie w przypadku, gdy nie dotyczy działalności wykluczonej.

Należy sprawdzić, czy w zakresie wnioskowanego projektu nie znajduje się działalność wykluczona, wymieniona w **§ 4 rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 13 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach osi I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia, 2014-2020**. Projekt może zostać dofinansowany jedynie w przypadku, gdy nie dotyczy działalności wykluczonej.

Na podstawie art. 1 ust. 3 lit. a-d *Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (z późn. zm.)* nie ma możliwości udzielenia:

a) pomocy przyznawanej w sektorze rybołówstwa i akwakultury, objętej rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1379/2013 (z dnia 11 grudnia 2013 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury, zmieniającym rozporządzenia Rady (WE) nr 1184/2006 i (WE) nr 1224/2009 oraz uchylające rozporządzenie Rady (WE) nr 104/2000 (Dz.U. L 354 z 28.12.2013, s. 1)), z wyjątkiem pomocy szkoleniowej, pomocy na dostęp do finansowania dla MŚP, pomocy w obszarze działalności badawczo-rozwojowej, pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności, pomocy przeznaczonej na pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji i pracowników

niepełnosprawnych, regionalnej pomocy inwestycyjnej w regionach najbardziej oddalonych i programów regionalnej pomocy operacyjnej;

b) pomocy przyznawanej w sektorze produkcji podstawowej produktów rolnych, z wyjątkiem regionalnej pomocy inwestycyjnej w regionach najbardziej oddalonych, programów regionalnej pomocy operacyjnej, pomocy na usługi doradcze na rzecz MŚP, pomocy na finansowanie ryzyka, pomocy na działalność badawczo-rozwojową, pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności, pomocy na ochronę środowiska, pomocy szkoleniowej oraz pomocy przeznaczonej na pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji i pracowników niepełnosprawnych;

c) pomocy przyznawanej w sektorze przetwarzania i wprowadzania do obrotu produktów rolnych w następujących przypadkach:

(i) kiedy wysokość pomocy ustalana jest na podstawie ceny lub ilości takich produktów nabytych od producentów surowców lub wprowadzonych na rynek przez przedsiębiorstwa objęte pomocą;

(ii) kiedy przyznanie pomocy zależy od faktu przekazania jej w części lub w całości producentom surowców;

d) pomocy państwa ułatwiającej zamykanie niekonkurencyjnych kopalń węgla, objętej decyzją Rady nr 2010/787 (Decyzja Rady 2010/787/UE z dnia 10 grudnia 2010 r. w sprawie pomocy państwa ułatwiającej zamykanie niekonkurencyjnych kopalń węgla (Dz. U. L 336 z 21.12.2010, s. 24).

Istotnym jest, że przepisy powyższego rozporządzenia w art. 1 ust 3. stwierdzają, że jeżeli przedsiębiorstwo prowadzi działalność w sektorach nieobjętych zakresem rozporządzenia, a także działalność w sektorach wchodzących w zakres rozporządzenia, rozporządzenie ma zastosowanie do pomocy przyznanej w związku z działalnością w sektorach wchodzących w zakres stosowania rozporządzenia, pod warunkiem że dane państwo członkowskie zapewni za pomocą odpowiednich środków, takich jak rozdzielenie działalności lub wyodrębnienie kosztów, że działalność w wyłączonej sektorach nie odniesie korzyści z pomocy przyznanej zgodnie z tym rozporządzeniem.

Ponadto na podstawie art. 3 ust. 3 *rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1301/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i przepisów szczególnych dotyczących celu "Inwestycje na rzecz wzrostu i zatrudnienia" oraz w sprawie uchylenia rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 (Dz. Urz. UE L 347 z 20.12.2013, str. 289)* wsparcie nie może zostać udzielone:

a) na likwidację ani budowę elektrowni jądrowych;

b) na inwestycje na rzecz redukcji emisji gazów cieplarnianych pochodzących z listy działań wymienionych w załączniku I do dyrektywy 2003/87/WE;

c) na wytwarzanie, przetwórstwo i wprowadzanie do obrotu tytoniu i wyrobów tytoniowych;

d) przedsiębiorstwom w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa;

e) na inwestycje w infrastrukturę portów lotniczych, chyba że są one związane z ochroną środowiska lub towarzyszą im inwestycje niezbędne do łagodzenia lub ograniczenia ich

negatywnego oddziaływania na środowisko.

Na podstawie **§ 4 ust. 4 rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 13 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach osi I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020** pomoc finansowa nie może być udzielona na działalność w zakresie:

- a) produkcji lub wprowadzania do obrotu napojów alkoholowych;
- b) produkcji lub wprowadzania do obrotu treści pornograficznych;
- c) obrotu materiałami wybuchowymi, bronią i amunicją;
- d) gier losowych, zakładów wzajemnych, gier na automatach i gier na automatach o niskich wygranych;
- e) produkcji lub wprowadzania do obrotu środków odurzających, substancji psychotropowych lub prekursorów.

Opis rodzaju działalności

Należy opisać działalność Wnioskodawcy, której dotyczy projekt. Informacje te są szczególnie istotne, jeżeli wskazany numer kodu PKD działalności, której dotyczy projekt, może wskazywać na działalność wykluczoną z możliwości uzyskania wsparcia w ramach poddziałania 1.1.2 POPW. <limit 500 znaków>

Na podstawie powyższych punktów wniosku dokonana zostanie ocena spełnienia kryterium: *Przedmiot projektu nie dotyczy rodzajów działalności wykluczonych z możliwości uzyskania wsparcia w ramach poddziałania 1.1.2 POPW.*

Zgodność projektu z zasadami horyzontalnymi Unii Europejskiej wymienionymi w art. 7 i 8 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013

Zgodność należy określić w odniesieniu do zasad horyzontalnych Unii Europejskiej wymienionych w art. 7 i 8 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r.

Uzasadnienie pozytywnego wpływu projektu na realizację zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami

Należy uzasadnić, dlaczego zdaniem Wnioskodawcy projekt będzie miał pozytywny wpływ na realizację zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności, o której mowa w art. 7 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013, wskazując konkretne działania realizowane w ramach projektu potwierdzające realizację zasady i wystąpienie takiej zgodności. <limit 2 000 znaków>

Uwaga!

Aby projekt mógł zostać uznany za mający pozytywny wpływ na realizację zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami, musi być dostosowany do potrzeb osób z niepełnosprawnościami.

Dostępność produktów projektu dla osób z niepełnosprawnościami

Nazwa produktu

Należy podać nazwę produktu i wybrać właściwy checkbox w polu:

„Produkt neutralny” – Tak; - Nie.

Należy pamiętać, że produktami nie są tylko produkty, które powstaną w wyniku realizacji projektu (innowacja produktowa), ale też nabywane w ramach projektu środki trwałe, wartości niematerialne i prawne czy wybudowane obiekty budowlane oraz usługi. <limit 500 znaków>

Uzasadnienie

Należy wskazać i precyzyjnie uzasadnić, w jaki sposób produkty projektu będą dostępne dla osób z niepełnosprawnościami, tzn. w jaki sposób z produktu będą mogły korzystać osoby z niepełnosprawnościami. <limit 800 znaków>

Uzasadniając dostępność lub neutralność produktu projektu dla osób z niepełnosprawnościami należy uwzględnić takie elementy jak specyfika produktu projektu oraz odbiorca produktu projektu (Wnioskodawca/użytkownik zewnętrzny).

W ostateczności, w przypadku, gdy nie ma żadnej możliwości takiego przygotowania produktu, aby miał on pozytywny wpływ na realizację zasady dostępności dla osób z niepełnosprawnościami, należy zaznaczyć checkbox „Tak”, tzn. że produkt będzie neutralny i uzasadnić neutralność produktu w polu „Uzasadnienie”.

Jeśli przeprowadzona analiza projektu wskazuje, że dany produkt nie będzie dostępny, to należy przeanalizować, co trzeba zrobić, aby zapewnić częściową jego dostępność.

O neutralności produktu można mówić w sytuacji, kiedy Wnioskodawca wykaże we wniosku, że dostępność nie dotyczy danego produktu, np. z uwagi na brak jego bezpośrednich użytkowników.

W przypadku, gdy produkty projektu mają neutralny wpływ na realizację zasady dostępności, Wnioskodawca powinien zadeklarować, że inne obszary związane z procesem realizacji projektu będą uwzględniały zasadę dostępności np.: jeżeli w wyniku realizacji projektu powstanie neutralny produkt o nowej udoskonalonej recepturze, Wnioskodawca może zapewnić dostępność opakowania dla tego produktu (wypukły nadruk, większa czcionka).

Dostępność dla osób z niepełnosprawnościami będzie zapewniona w szczególności, jeśli produkt projektu nie będzie zawierał elementów/cech stanowiących bariery w jego użytkowaniu dla osób z niepełnosprawnościami.

W określeniu dostępności produktu projektu dla osób z niepełnosprawnościami można np. wskazać (jeśli dotyczy), że produkt projektu będzie dostępny dla wszystkich użytkowników bez względu na ich sprawność bez konieczności jego specjalnego przystosowania dla osób z niepełnosprawnościami oraz uzasadnić powyższe twierdzenie.

Uwaga!

Założenie, że do projektu nie zgłoszą się osoby z niepełnosprawnością lub że nie zgłoszą się osoby z konkretnym rodzajem lub stopniem niepełnosprawności jest dyskryminujące. Aż 12% społeczeństwa to osoby z niepełnosprawnością, więc statystycznie co dziesiąta osoba będzie miała trudności z użytkowaniem produktów, jeśli nie będą one zaprojektowane w odpowiedni sposób.

Wnioskodawca powinien przeprowadzić analizę produktów projektu w zakresie zapewnienia ich dostępności, tj. Wnioskodawca powinien określić, jakie produkty i w jaki sposób można dostosować do potrzeb osób z niepełnosprawnościami.

Dostępność może być zapewniona przede wszystkim dzięki stosowaniu **konceptji uniwersalnego projektowania**. Zgodnie z *Wytycznymi w zakresie realizacji zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz zasady równości szans kobiet i mężczyzn w ramach funduszy unijnych na lata 2014-2020 (tzw. Wytycznymi ws. dostępności)* koncepcja uniwersalnego projektowania oparta jest na ośmiu regułach:

1. Użyteczność dla osób o różnej sprawności,
2. Elastyczność w użytkowaniu,
3. Proste i intuicyjne użytkowanie,
4. Czytelna informacja,
5. Tolerancja na błędy,
6. Wygodne użytkowanie bez wysiłku,
7. Wielkość i przestrzeń odpowiednie dla dostępu i użytkowania,
8. Percepcja równości.

Koncepcja uniwersalnego projektowania jest realizowana przez zastosowanie co najmniej **standardów dostępności**, stanowiących załącznik nr 2 do *Wytycznych ws. dostępności*, tj. [Standardy dostępności dla polityki spójności 2014-2020](#)

Standardy dotyczą takich obszarów jak:

- cyfryzacja,
- transport,
- architektura,
- edukacja,
- szkolenia,
- informacja i promocja.

Użyteczność i zasadność stosowania poszczególnych standardów zależy od charakteru projektu, jednak każdy Wnioskodawca w szczególności:

- w podejmowanych w ramach realizacji projektu działaniach informacyjno-promocyjnych powinien zastosować standard informacyjno-promocyjny,
- tworząc wszelkie dokumenty elektroniczne w ramach projektu powinien zastosować standard cyfrowy.

Należy pamiętać o tym, że produkty, które są w projekcie powinny być tak zaprojektowane, aby korzystanie z nich było możliwe przez różne osoby.

Przeprowadzając analizę produktów projektu można skorzystać z poniższych pytań:

- *Czy informacje o projekcie na mojej stronie internetowej są czytelne dla każdego i czy są przygotowane zgodnie ze standardem WCAG 2.0¹?*
- *Czy pamiętam o przygotowaniu informacji o projekcie do wykorzystania w różnych kanałach informacyjnych, np. ulotki, plakaty, informacje nagrane w polskim języku migowym?*
- *Czy z mojego produktu lub usługi będą mogły w pełni skorzystać osoby:*
 - niewidome, niedowidzące, głuche, słabosłyszące, poruszające się na wózku inwalidzkim, chodzące o lasce lub kuli, osoby z niepełnosprawnością intelektualną?
- *Czy produkty są zaprojektowane zgodnie z zasadą uniwersalnego projektowania?*
- *Czy pamiętam o opisanie dostępności biura, tj. informacji o szerokości drzwi, usytuowaniu biura w budynku, w jaki sposób do niego trafić?*

Więcej informacji na temat dostępności produktów projektu, dla osób z niepełnosprawnościami znajduje się w podręczniku *Realizacja zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami*.

Wpływ projektu na realizację zasady równości szans kobiet i mężczyzn

Należy określić, czy projekt będzie miał neutralny czy pozytywny wpływ na realizację zasady równości szans kobiet i mężczyzn.

Uzasadnienie wpływu projektu na realizację zasady równości szans kobiet i mężczyzn

<limit 2 000 znaków>

- W przypadku wyboru **pozytywnego wpływu**, Wnioskodawca musi wypełnić uzasadnienie o **konkretne działania** realizowane w ramach projektu potwierdzające wybraną opcję.
- W przypadku wyboru neutralnego wpływu, Wnioskodawca musi uzasadnić, dlaczego nie jest w stanie zrealizować żadnych działań na rzecz równości szans kobiet i mężczyzn.

Zgodnie z *Wytycznymi wz. dostępności* zasada równości szans kobiet i mężczyzn ma prowadzić do podejmowania działań na rzecz osiągnięcia stanu, w którym kobietom i mężczyznom przypisuje się taką samą wartość społeczną, równe prawa i równe obowiązki oraz gdy mają oni równy dostęp do zasobów (środki finansowe, szanse rozwoju), z których mogą korzystać. Zasada ta ma gwarantować możliwość wyboru drogi życiowej bez ograniczeń wynikających ze stereotypów płci.

Wpływ projektu na realizację zasady zrównoważonego rozwoju

¹ Jest to dokument, który zawiera wskazówki na temat tego, jak budować serwisy internetowe dostępne dla wszystkich. We WCAG szczególnie ważna jest dostępność informacji dla osób z niepełnosprawnościami, ale doświadczenie wskazuje, że dostępność jest ważna z uwagi na wszystkich użytkowników Internetu.

Należy określić, czy projekt będzie miał neutralny czy pozytywny wpływ na realizację zasady zrównoważonego rozwoju, o której mowa w art. 8 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013.

Uzasadnienie wpływu projektu na realizację zasady zrównoważonego rozwoju

W przypadku wyboru neutralnego/pozytywnego wpływu Wnioskodawca musi wypełnić uzasadnienie, w którym znajdą się konkretne działania realizowane w ramach projektu potwierdzające wybraną opcję. <limit 1 000 znaków>

Uznaje się, że projekt jest zgodny z zasadą zrównoważonego rozwoju, jeżeli projekt ma co najmniej neutralny wpływ na środowisko. Zgodnie z art. 8 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 wsparcie z funduszy strukturalnych nie może być udzielone na projekty prowadzące do degradacji lub znacznego pogorszenia stanu środowiska naturalnego. Zatem wszystkie projekty powinny być neutralne dla środowiska lub mieć na nie pozytywny wpływ.

Zgodność projektu z zasadą zrównoważonego rozwoju dotyczy takich obszarów jak:

- przestrzeganie wymogów ochrony środowiska,
- efektywne gospodarowanie zasobami,
- dostosowanie do zmian klimatu i łagodzenie jego skutków,
- zachowanie różnorodności biologicznej,
- odporność na klęski żywiołowe,
- zapobieganie ryzyku i zarządzanie ryzykiem związanym z ochroną środowiska.

Wpływ realizacji projektu na promocję zielonej i zrównoważonej gospodarki

Należy opisać czy realizacja projektu przyczynia się do promocji zielonej i zrównoważonej gospodarki, ze względu na proces wytwarzania produktu (wyrobu lub usługi), który będzie efektem projektu. Uzasadnienie powinno wówczas wskazywać, że aktualny proces wytwarzania produktu (wyrobu lub usługi) uwzględni co najmniej jedno z rozwiązań w zakresie:

- zmniejszania emisji zanieczyszczeń,
- zmniejszania energochłonności,
- zmniejszania zużycia wody,
- wykorzystania materiałów (odpadów) pochodzących z recydingu,
- wykorzystania odnawialnych źródeł energii.

Rozwiązanie takie powinno stanowić stały (niepomijalny), integralny element procesu wytwarzania produktu lub świadczenia usługi (nie odnosić się do rozwiązań dopiero planowanych lub przygotowywanych do wdrożenia). <limit 5000 znaków>

Na podstawie tego punktu wniosku dokonana zostanie ocena spełnienia kryterium: Projekt jest zgodny z zasadami horyzontalnymi wymienionymi w art. 7 i 8 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013.

Uwaga!

Brak wykazania wpływu realizacji projektu na promocję zielonej i zrównoważonej gospodarki nie powoduje negatywnej oceny wniosku o dofinansowanie. Projekty, w których wykazany zostanie ten wpływ otrzymają dodatkowy punkt w ocenie kryterium *Projekt jest zgodny z zasadami horyzontalnymi Unii Europejskiej wymienionymi w art. 7 i 8 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013*. **Projekt wpisuje się w zakres Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji (RIS) wspólnych dla co najmniej dwóch województw z Polski Wschodniej**

Należy zadeklarować, że przedmiot projektu wpisuje się w katalog Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji wspólnych dla co najmniej dwóch województw z Polski Wschodniej.

Obszar RIS (wspólny dla co najmniej dwóch województw Polski Wschodniej), w który wpisuje się projekt

W przypadku zaznaczenia opcji „TAK” przy RIS, Wnioskodawca wybiera z listy wspólny obszar lub obszary RIS, w który (które) wpisuje się przedmiot projektu. Lista obejmuje następujące pozycje:

- Żywność i produkty rolno-spożywcze,
- Ekologia,
- Turystyka, medycyna, zdrowie,
- Energetyka,
- Technologie informacyjno-komunikacyjne (ICT),
- Budownictwo ekologiczne,
- Produkcja maszyn i urządzeń.

Uzasadnienie wpisywania się projektu w wybrany obszar RIS

Należy uzasadnić, w jaki sposób przedmiot realizacji projektu, wpisuje się w wybrany obszar RIS. Informacje dotyczące obszarów RIS wspólnych dla co najmniej dwóch województw Polski Wschodniej wyszczególnione są w dokumencie *Wspólne obszary inteligentnych specjalizacji województw Polski Wschodniej* stanowiącym załącznik nr 6 do regulaminu konkursu. Uzasadnienie powinno wskazywać na związek pomiędzy przedmiotem realizacji projektu a zakresem przynajmniej jednej konkretnej inteligentnej specjalizacji, odnoszącej się do danego wspólnego obszaru RIS w ww. dokumencie. <limit 1000>

Zamieszczone uzasadnienie będzie brane pod uwagę przy ocenie spełnienia kryterium: *Przedmiot projektu wpisuje się w zakres regionalnych inteligentnych specjalizacji wspólnych dla co najmniej dwóch województw z Polski Wschodniej*.

Uwaga!

Wskazane kryterium nie jest obligatoryjne. Projekty niespełniające tego kryterium otrzymają 0 pkt., ale nie zostaną odrzucone. Projekty spełniające to kryterium otrzymają 1 punkt. Uzyskanie punktu będzie możliwe jedynie w przypadku, gdy wskazany we wniosku przedmiot projektu wpisywać się będzie w obszar RIS wspólny dla co najmniej dwóch województw z Polski Wschodniej. **Typ obszaru realizacji** Należy wybrać jedną z opcji z listy.

Rodzaj działalności gospodarczej Należy brać jedną z opcji z listy.

VII. WSKAŹNIKI

Wnioskodawca musi uzupełnić wartość docelową wskaźników, dla których nie jest ona generowana automatycznie oraz dotyczące tych wskaźników pole:

„Opis metodologii wyliczenia wskaźnika oraz sposobu weryfikacji zaplanowanych wartości wskaźnika”. Pole ma zawierać założenia, na podstawie których została określona wartość docelowa wskaźnika, metodę jego wyliczenia, oraz dokumenty na podstawie których nastąpi jego weryfikacja. Wyjaśnienia muszą uzasadniać realność wartości i ich adekwatność do założeń projektu. Powinny umożliwić weryfikację osiągniętej wartości wskaźnika w trakcie i po zakończeniu projektu. <limit 1000 znaków>

W tej części wniosku określone zostały wskaźniki realizacji celów projektu w podziale na:

- wskaźniki produktu i rezultatu, których osiągnięcie jest obligatoryjne;**
- wskaźniki informacyjne, których poziom wykonania nie stanowi przedmiotu rozliczenia projektu.

W sytuacji, gdy zakres projektu nie wiąże się z osiągnięciem danego wskaźnika, należy wpisać wartość docelową „0”, natomiast w polu „Opis metodologii ...” wskazać np. „Nie dotyczy”.

Wskaźniki muszą być tak skonstruowane, aby na podstawie danych we wniosku można było obiektywnie określić ich poziom wyjściowy, a następnie poziom w trakcie realizacji projektu i poziom docelowy. Informacje przy poszczególnych wskaźnikach projektu powinny być spójne w zakresie założeń, obliczeń i uzasadnień w stosunku do zadeklarowanych wartości i sposobu ich weryfikacji.

Na podstawie informacji zawartych w tym punkcie wniosku dokonana zostanie ocena spełnienia kryterium: *Wskaźniki projektu są obiektywnie weryfikowalne i odzwierciedlają założone cele projektu.*

WSKAŹNIKI PRODUKTU

Wskaźniki produktu są bezpośrednio powiązane z wydatkami ponoszonymi w projekcie, przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową. Dla poddziałania 1.1.2 zostały przyjęte następujące wskaźniki produktu:

1. *Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla firmy,*
2. *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje,*
3. *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie,*
4. *Liczba wspieranych nowych przedsiębiorstw,*
5. *Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla rynku,*
6. *Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (dotacje),*
7. ***Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie ekoinnowacji,***

8. **Liczba zakupionych środków trwałych w ramach projektu,**
9. **Liczba zakupionych wartości niematerialnych i prawnych w ramach projektu,**
10. **Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie doradztwa specjalistycznego,**
11. *Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami.*

Wnioskodawca jest zobowiązany do:

- **oszacowania wartości docelowych wskaźników nr 7 - 10, przy czym:**
 - wskaźnik nr 7 **Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie ekoinnowacji** odnosi się do Beneficjenta, a wartość docelowa wskaźnika będzie wynosiła 1, jeśli w ramach realizowanego projektu wprowadzi on innowacje ukierunkowane na poprawę efektywności wykorzystania zasobów naturalnych w gospodarce, zmniejszenie negatywnego wpływu działalności człowieka na środowisko lub wzmocnienie odporności gospodarki na presje środowiskowe;
 - wskaźnik nr 8 **Liczba zakupionych środków trwałych w ramach projektu** jest bezpośrednio powiązany z wydatkami ponoszonymi w projekcie, w ramach wskaźnika klasyfikuje się środki trwałe, które stają się majątkiem spółki i księgowane są zgodnie z polityką rachunkowości spółki, zgodnie z ustawą o rachunkowości i zostały zaewidencjonowane w Ewidencji Środków Trwałych;
 - wskaźnik nr 9 **Liczba zakupionych wartości niematerialnych i prawnych w ramach projektu** jest bezpośrednio powiązany z wydatkami ponoszonymi w projekcie, w ramach wskaźnika klasyfikuje się wartości niematerialne i prawne (WNIP), które stają się majątkiem spółki i księgowane są zgodnie z polityką rachunkowości spółki, zgodnie z ustawą o rachunkowości i które zostały przewidziane odpowiednio w ramach kategorii WNIP. Tym samym, jako WNIP w ramach poddziałania 1.1.2 POPW kwalifikowalne są wartości w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki:
 - będą wykorzystywane wyłącznie do celów projektu objętego wsparciem,
 - będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości,
 - będą nabyte od osób trzecich nie powiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych;
 - wskaźnik nr 10 **Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie doradztwa specjalistycznego** odnosi się do Beneficjenta, jeśli w ramach realizowanego projektu skorzysta on z usług specjalistycznych, eksperckich - doradczych świadczonych przez doradców zewnętrznych. Specjalistyczne usługi doradcze nie mogą mieć charakteru ciągłego ani okresowego oraz nie mogą być związane z bieżącą działalnością operacyjną MŚP, w szczególności w zakresie doradztwa podatkowego, stałej obsługi prawnej lub reklamy. Wnioskodawca zobowiązany jest do określenia wartości docelowej. W przypadku skorzystania z usług doradczych w projekcie, wartość docelowa powinna wynosić „1”, a gdy w efekcie projektu nie zostanie zrealizowana usługa doradcza powinna wynosić „0”.

- **opisania metodologii wyliczenia wskaźników nr 7, 8, 9, 10 oraz sposobu weryfikacji osiągnięcia zaplanowanych wartości docelowych tych wskaźników.**

UWAGA!

W sytuacji, gdy w efekcie realizacji projektu nie jest planowany zakup środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych albo nie powstanie ekoinnowacja jako wartość docelową odpowiedniego wskaźnika należy wpisać „0”.

Automatycznie będą generowane informacje w przypadku:

- wartości docelowej wskaźników produktu nr 1-6 i 11:
- wskaźniki nr 1-5 odnoszą się do Beneficjenta, który jest nowym przedsiębiorcą wspartym dotacją w celu wprowadzenia produktu nowego dla firmy i rynku (o skali co najmniej krajowej). Ich wartość docelowa wynosi 1;
- wskaźnik nr 6 – jako wartość docelową przyjęto kwotę środków własnych ponoszonych przez przedsiębiorstwo w związku z realizacją projektu, tj. różnicę pomiędzy całkowitą kwotą wydatków ogółem, a dofinansowaniem;
- wskaźnik nr 11 - jeśli racjonalne usprawnienia wystąpią w trakcie realizacji projektu, we wniosku o płatność beneficjent sprawozda wartość osiągniętą równą „1”. W ramach racjonalnych usprawnień zgodnie z *Wytycznymi wz. dostępności* można finansować specyficzne usługi dostosowawcze lub oddziaływania na szeroko pojętą infrastrukturę, nieprzewidziane we wniosku o dofinansowanie, lecz uruchamiane wraz z pojawieniem się w projekcie (w charakterze uczestnika lub personelu) osoby z niepełnosprawnością.
- jednostki miary wskaźnika;
- roku osiągnięcia wartości docelowej, za który zostanie przyjęty rok, w którym planowane jest złożenie wniosku o płatność końcową.

WSKAŹNIKI REZULTATU

Wskaźniki rezultatu odnoszą się do bezpośrednich efektów realizowanego projektu, osiągniętych w wyniku realizacji projektu.

Dla poddziałania 1.1.2 POPW zostały przyjęte następujące wskaźniki rezultatu:

1. Liczba wprowadzonych innowacji, w tym¹:

¹ Wskaźnik **Liczba wprowadzonych innowacji, w tym** jest wskaźnikiem agregującym 3 podwskaźniki w zakresie wprowadzonych innowacji produktowych, procesowych i nietechnologicznych. Wartość docelowa wskaźnika stanowi sumę wartości docelowych ww. podwskaźników i jest generowana automatycznie.

Wnioskodawca w zakresie wskaźników rezultatu, jn.:

- nr 1b. **Liczba wprowadzonych innowacji procesowych** – w wyniku realizacji projektu odnosi się do innowacji w obrębie wdrożenia nowej lub znacząco udoskonalonej metody produkcji (technologiczna innowacja procesowa) lub dostawy. Do tej kategorii zalicza się znaczące zmiany w zakresie technologii, urządzeń oraz/lub oprogramowania;

- nr 1c. **Liczba wprowadzonych innowacji nie technologicznych** – w wyniku realizacji projektu odnosi się do liczby innowacji organizacyjnych i marketingowych.

Innowacja organizacyjna to wdrożenie nowej metody organizacyjnej w przyjętych przez przedsiębiorstwa zasadach działania, w organizacji miejsca pracy lub w stosunkach z otoczeniem. Innowacja marketingowa to wdrożenie nowej

- 1a. *Liczba wprowadzonych innowacji produktowych,*
- 1b. *Liczba wprowadzonych innowacji procesowych,*
- 1c. *Liczba wprowadzonych innowacji nietechnologicznych.*

Wnioskodawca jest zobowiązany do:

- oszacowania wartości docelowej wskaźnika 1a *Liczba wprowadzonych innowacji produktowych* - należy podać liczbę innowacji produktowych, jakie zostaną wprowadzone na rynek w związku z realizacją projektu.
- **opisania metodologii wyliczenia ww. wskaźnika 1a oraz sposobu weryfikacji osiągnięcia zaplanowanej wartości docelowej tego wskaźnika** – wskaźnik odnosi się do nowych lub znacząco udoskonalonych w zakresie swoich cech lub zastosowań wyrobów lub usług wprowadzonych na rynek krajowy lub zagraniczny w wyniku realizacji projektu, tj. **zalicza się tu opracowywany w ramach projektu innowacyjny produkt/usługę, który ma zostać udostępniony do sprzedaży i wprowadzony na rynek. Miarodajnym sposobem weryfikacji jest np. oferta spółki udostępniona publicznie z opracowanym produktem/usługą do sprzedaży, pierwsza sprzedaż – dokumenty rachunkowe potwierdzające sprzedaż produktu/usługi na rynku.** <limit 1000 znaków>
- określenia roku bazowego poprzez wskazanie roku, w którym składany jest wniosek o dofinansowanie.

Automatycznie będą generowane informacje w przypadku:

- jednostki miary wskaźnika;
- wartości bazowej wskaźnika, która będzie wynosiła „0”;
- roku osiągnięcia wartości docelowej wskaźnika rezultatu, to rok zakończenia realizacji projektu (złożenia wniosku o płatność końcową).

Uwaga!

Wskaźniki rezultatu 1b i 1c odnoszące się do wprowadzonych innowacji procesowych i nietechnologicznych nie są obligatoryjne dla projektów realizowanych w ramach poddziałania 1.1.2 POPW. **Poziom realizacji ich wartości docelowych nie stanowi przedmiotu rozliczenia Projektu.**

WSKAŹNIKI INFORMACYJNE

Wskaźniki informacyjne służą do monitorowania realizacji projektu, przy czym poziom ich wykonania (realizacji wartości docelowych) nie stanowi przedmiotu rozliczenia projektu. W przypadku poddziałania 1.1.2 POPW zostały przyjęte następujące wskaźniki informacyjne:

metody marketingowej wiążącej się ze znaczącymi zmianami w projekcie/konstrukcji produktu istniejącego przed realizacją projektu lub w opakowaniu, dystrybucji, promocji lub strategii cenowej, nie jest zobowiązany na etapie składania wniosku o dofinansowanie w poddziałaniu 1.1.2 POPW do określenia wartości docelowej. Gdy w efekcie realizacji projektu zostanie wprowadzona innowacja procesowa lub nietechnologiczna, wnioskodawca we wniosku o płatność końcową sprawozda się z ich realizacji.

1. **Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/procesów,**
2. **Przychody ze sprzedaży produktów na eksport,**
3. **Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach, w tym:;**
 - 3a. *Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach – kobiety,*
 - 3b. *Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach – mężczyźni,*
4. **Liczba nowoutworzonych miejsc pracy – pozostałe formy,**
 - 4a *Liczba nowoutworzonych miejsc pracy – pozostałe formy – kobiety*
 - 4b *Liczba nowoutworzonych miejsc pracy – pozostałe formy – mężczyźni*
5. **Liczba utrzymanych miejsc pracy,**
 - 5a *Liczba utrzymanych miejsc pracy – kobiety,*
 - 5b *Liczba utrzymanych miejsc pracy – mężczyźni.*

Wnioskodawca ma opisać metodologię wyliczenia ww. wskaźników informacyjnych nr 1, 2, 3, 4, 5 oraz sposób weryfikacji osiągnięcia zaplanowanej wartości docelowej. <limit 1000 znaków>

Odpowiednio w zakresie ww. wskaźników:

Ad. 1. Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/procesów

– dotyczy przychodów uzyskanych dzięki wprowadzeniu na rynek innowacyjnego produktu będącego efektem projektu, obejmuje przychody osiągnięte w pełnym roku kalendarzowym następującym po roku złożenia wniosku o płatność końcową.

Przykład:

Przedsiębiorca planuje złożyć wniosek o płatność końcową w kwietniu 2022 r. Wartość docelowa wskaźnika musi obejmować przychody osiągnięte w okresie od 01.01.2023 r. do 31.12.2023 r. Rok docelowy to rok 2023. Wartość wskaźnika powinna być wyznaczona zatem dla roku 2023, nie natomiast dla roku 2022 lub okresu od maja 2022 do kwietnia 2023.

Miarodajnym sposobem weryfikacji wartości wskaźnika będzie np. sprawozdania finansowe, faktury sprzedażowe.

Uwaga: ww. wskaźnik agreguje przychody z rynku krajowego oraz z rynków zagranicznych.

Ad. 2. Przychody ze sprzedaży produktów na eksport – wartość przychodów ze sprzedaży

poza granicami kraju wyrobów, usług, procesów, nowych lub znacząco udoskonalonych w ramach realizowanego projektu, obejmuje przychody osiągnięte w pełnym roku kalendarzowym następującym po roku złożenia wniosku o płatność końcową, analogicznie, jak w przypadku wskaźnika *Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/procesów.*

Miarodajnym sposobem weryfikacji wartości wskaźnika będzie np. sprawozdania finansowe, faktury sprzedażowe.

Ad. 3. Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach¹ – to etaty utworzone w wyniku realizacji projektu, wyrażone w ekwiwalencie pełnego czasu pracy (EPC, ang. FTE), przy czym etaty częściowe podlegają sumowaniu, lecz nie są zaokrąglane do pełnych jednostek. Do określenia wartości docelowej wskaźnika należy przyjąć etaty, które **jednocześnie spełnią następujące przesłanki:**

- zostaną utworzone u Wnioskodawcy w trakcie realizacji projektu lub do 12 miesięcy od jego zakończenia,
- będą bezpośrednią konsekwencją realizacji projektu, ale nie powstaną wyłącznie do jego wdrażania i nie zostaną zlikwidowane po jego zakończeniu (miejsce pracy musi zostać utrzymane co najmniej do zakończenia okresu trwałości projektu finansowanego ze środków POPW),
- zwiększą łączną liczbę istniejących etatów u Wnioskodawcy (jeśli całkowita liczba etatów nie wzrośnie należy wpisać 0) - dla tego wskaźnika nie mają znaczenia sytuacje kiedy przesunięto pracowników na inne stanowiska związane z projektem w ramach organizacji i nie zwiększono łącznej liczby pracowników u beneficjenta,
- nowe etaty muszą być obsadzone (nieobsadzonych stanowisk się nie wlicza),
- **dotyczą zatrudnienia na podstawie wyłącznie umowy o pracę (nie dotyczą umów o dzieło i umów zlecenie).**

Miarodajnym sposobem weryfikacji wartości wskaźnika będzie np. umowa o pracę, listy płac.

Ad. 4. Liczba nowoutworzonych miejsc pracy – pozostałe formy² – określając wartość docelową należy podać oczekiwaną liczbę miejsc pracy (sumowane są etaty wyrażone w ekwiwalencie pełnego czasu pracy (EPC, ang. FCE)), które:

- zostaną utworzone u Wnioskodawcy w trakcie realizacji projektu lub do 12 miesięcy od jego zakończenia,
- będą bezpośrednią konsekwencją realizacji projektu, ale nie powstaną wyłącznie do jego wdrażania i nie zostaną zlikwidowane po jego zakończeniu (miejsce pracy musi zostać utrzymane co najmniej do zakończenia okresu trwałości projektu finansowanego ze środków POPW),
- **będą innymi miejscami pracy niż te na podstawie umowy o pracę, tj. np. będą umowami cywilnoprawnymi (umowa o dzieło, umowa zlecenia, kontrakt lekarski, menadżerski itp.),** miejscami pracy do obsługi projektu, nietrwałymi miejscami pracy.
- nowe etaty muszą być obsadzone (nieobsadzonych stanowisk się nie wlicza),

¹ Wartość wskaźnika jest podawana w podziale na płeć na etapie rozliczania projektu (składania wniosku o płatność). Wskaźniki: *Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach – kobiety* oraz *Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach – mężczyźni* - pole zablokowane do edycji. Wskaźnik będzie wykazywany na etapie rozliczania projektu.

² Wartość wskaźnika jest podawana w podziale na płeć na etapie rozliczania projektu (składania wniosku o płatność). Wskaźniki: *Liczba nowoutworzonych miejsc pracy – pozostałe formy - kobiety* oraz *Liczba nowoutworzonych miejsc pracy – pozostałe formy - mężczyźni* - pole zablokowane do edycji. Wskaźnik będzie wykazywany na etapie rozliczania projektu.

- zwiększą łączną liczbę istniejących etatów u beneficjenta (jeśli całkowita liczba etatów nie wzrośnie należy wpisać 0).

Miarodajnym sposobem weryfikacji wartości wskaźnika będą np. umowy zlecenie.

Ad. 5. Liczba utrzymanych miejsc pracy¹ - należy wykazać liczbę miejsc pracy utworzonych w wyniku realizacji projektu, wyrażonych w ekwiwalencie pełnego czasu pracy (EPC, ang. FTE), przy czym etaty częściowe podlegają sumowaniu, lecz nie są zaokrąglane do pełnych jednostek. Do określenia wartości docelowej wskaźnika należy przyjąć etaty, które jednocześnie spełnią następujące przesłanki:

- zostaną utworzone u beneficjenta w trakcie realizacji projektu lub do 12 miesięcy od jego zakończenia,
- będą bezpośrednią konsekwencją realizacji projektu, ale nie powstaną wyłącznie do jego wdrażania i nie zostaną zlikwidowane po jego zakończeniu (miejsce pracy musi zostać utrzymane co najmniej do zakończenia okresu trwałości projektu finansowanego ze środków POPW),
- nie zwiększą łącznej liczby istniejących etatów u beneficjenta,
- nowe etaty muszą być obsadzone (nieobsadzonych stanowisk się nie wlicza),
- **dotyczą zatrudnienia na podstawie umowy o pracę (nie dotyczą umów o dzieło i umów zlecenie).**

Miarodajnym sposobem weryfikacji wartości wskaźnika będzie np. umowa o pracę, listy płac.

Automatycznie będą generowane informacje w przypadku:

- jednostki miary wskaźnika;
- wartości bazowej wskaźnika, która będzie wynosiła „0”;
- roku osiągnięcia wartości docelowej wskaźnika informacyjnego, to rok po złożeniu wniosku o płatność końcową.

VIII. HARMONOGRAM RZECZOWO-FINANSOWY

Planując wydatki w projekcie należy uwzględnić zasady kwalifikowalności określone w obowiązujących przepisach, w szczególności w:

- ustawie o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości z 9 listopada 2000 r. (Dz. U. z 2020 r. poz. 299, z późn. zm.),
- rozporządzeniu Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 13 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach osi I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014 – 2020 (Dz. U. z 2020 r. poz. 126, z późn. zm.)

¹ Wartość wskaźnika jest podawana w podziale na płeć na etapie rozliczania projektu (składania wniosku o płatność). Wskaźniki: *Liczba utrzymanych miejsc pracy – kobiety* oraz *Liczba utrzymanych miejsc pracy – mężczyźni* - pole zablokowane do edycji. Wskaźnik będzie wykazywany na etapie rozliczania projektu.

- Wytycznych w zakresie kwalifikowalności,
- Regulaminie konkursu poddziałania 1.1.2 POPW, w tym wzorem umowy o dofinansowanie projektu – załącznik nr 4 do regulaminu konkursu.

Harmonogram rzeczowo-finansowy należy przygotować uwzględniając okres realizacji projektu podany w cz. I wniosku. Dane w tych częściach wniosku muszą być spójne.

Kategorie wydatków kwalifikowalnych muszą być zgodne z katalogiem określonym w Regulaminie konkursu poddziałania 1.1.2 POPW. Wydatki niekwalifikowalne są w całości finansowane ze środków własnych Wnioskodawcy. W poddziałaniu 1.1.2 POPW przyjęto następujące **kategorie kosztów**:

1. Koszty bezpośrednie:

- a) środki trwałe inne niż nieruchomości,
- b) wartości niematerialne i prawne,
- c) informacja i promocja,
- d) udział w targach, wystawach i misjach gospodarczych,
- e) usługi zewnętrzne, z wyjątkiem usług szkoleniowych,
- f) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy personelu zaangażowanego w rzeczową realizację projektu (koszty bezpośrednie),
- g) zakup surowców lub materiałów.

2. Koszty pośrednie.

Ileokroć we wniosku jest mowa o wydatkach, należy przez to rozumieć również koszty.

Uwaga!

W ramach poszczególnych kategorii kosztów wydatkami kwalifikowalnymi do objęcia wsparciem mogą być następujące rodzaje wydatków:

1. Koszty bezpośrednie:

- a) **środki trwałe inne niż nieruchomości**, kategoria może w szczególności obejmować wydatki na:
 - zakup środków trwałych, z wyjątkiem nieruchomości,
 - raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu prowadzącego do przeniesienia własności z wyłączeniem leasingu zwrotnego, albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej z tytułu umowy leasingu prowadzącego do przeniesienia własności z wyłączeniem leasingu zwrotnego,
- b) **wartości niematerialne i prawne**, kategoria może obejmować wydatki na:
 - nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki:

- będą wykorzystywane wyłącznie do celów projektu objętego wsparciem,
 - będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości,
 - będą nabyte od osób trzecich nie powiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych,
- c) informacja i promocja**, kategoria może w szczególności obejmować wydatki na:
- działania informacyjno-promocyjne;
 - organizację i przeprowadzenia działań marketingowych służących ekspansji rynkowej;
- d) udział w targach, wystawach i misjach gospodarczych**, kategoria może w szczególności obejmować wydatki na:
- organizację i przeprowadzenia działań służących ekspansji międzynarodowej,
 - koszty udziału w krajowych oraz zagranicznych wydarzeniach targowo-wystawienniczych, misjach gospodarczych, w tym międzynarodowych;
- e) usługi zewnętrzne, z wyjątkiem usług szkoleniowych**, kategoria może w szczególności obejmować wydatki na:
- zakup usług informatycznych, wzorniczych, technicznych, doradczych i eksperckich związanych z rozwijaniem modelu biznesowego,
- f) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy personelu zaangażowanego w rzeczową realizację projektu (koszty bezpośrednie)**, kategoria może obejmować wydatki na:
- wynagrodzenia wraz z obowiązkowymi pozapłacowymi kosztami pracy osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem z zastrzeżeniem, że kwalifikowalnymi są: wynagrodzenie brutto oraz koszty ponoszone przez pracodawcę zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego, w szczególności składki na ubezpieczenia społeczne, Fundusz Pracy, Fundusz Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych, odpisy na ZFŚS oraz wydatki ponoszone przez Pracowniczy Program Emerytalny, zgodnie z ustawą z dnia 20 kwietnia 2004 r. o pracowniczych programach emerytalnych (Dz. U. z 2020 r. poz. 686) i dotyczą osób, o których mowa w Rozdziale 3 pkt 1 lit. r) *Wytycznych w zakresie kwalifikowalności* oraz osób zaangażowanych do realizacji zadań lub czynności w ramach projektu na podstawie umów cywilnoprawnych;
- g) zakup surowców lub materiałów**, kategoria w szczególności może obejmować wydatki na:
- zakup surowców lub materiałów służących przetestowaniu oraz właściwej produkcji, tj. wytworzenia produktu/usługi w ramach pierwszej sprzedaży.
- 2. Koszty pośrednie**, kategoria dotyczy w szczególności wydatków na:
- koszty administracyjne,
 - zakup usług zewnętrznych (np. usług, pocztowych, telefonii, internetowych, księgowych, kurierskich związanych z obsługą projektu, powielania dokumentów związanych z obsługą projektu),
 - koszty wynajmu lub utrzymania budynków niezbędnych do realizacji projektu,

- koszty podróży i delegacji rozliczane na podstawie ryczałtów, ewidencji przebiegu pojazdu (tzw. „kilometrówka”), w oparciu o koszty poniesione w związku z użytkowaniem samochodu w celach służbowych (np. paliwo),
- materiały biurowe.

Koszty pośrednie są rozliczane wyłącznie wg stawki ryczałtowej w wysokości do 15% bezpośrednich kwalifikowalnych kosztów związanych z zaangażowaniem personelu projektu, tj. wyliczane od kategorii „Wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy personelu zaangażowanego w rzeczową realizację projektu (koszty bezpośrednie)”.

Zakres rzeczowy

Zakres rzeczowy powinien przedstawiać logiczny ciąg prac, które Wnioskodawca planuje przeprowadzić w ramach projektu. Należy podać niezbędne **Zadania** i **opisać działania planowane w ramach realizacji każdego Zadania, wskazujące na uzyskanie rezultatów tych zadań w ramach ich zakończenia**. Należy podać **datę rozpoczęcia i zakończenia Zadania**. Wymienione działania powinny obejmować całość realizacji projektu.

Zakres rzeczowy projektu powinien zostać podzielony na 3 do 5 Zadań merytorycznych wynikających ze specyfiki wdrażanego przedsięwzięcia. Zadania powinny być adekwatne do zakresu rzeczowego projektu.

Zadania powinny być planowane w ramach okresu realizacji projektu metodycznie i stopniowo. Należy unikać zadań ciągłych. **Co najmniej jedno Zadanie merytoryczne (tj. niezwiązane z kosztami pośrednimi, niezwiązane wyłącznie z zakupem środków trwałych lub wyłącznie kosztami promocji) powinno zostać zrealizowane nie później niż w połowie okresu kwalifikowalności wydatków Projektu.**

Przykład – nazwy Zadań w ujęciu rzeczowym <limit 600 znaków>:

Zadanie 1 - „Wytworzenie oprogramowania systemu”;

Zadanie 2 - „Przeprowadzenie testów i badań oprogramowania”;

Zadanie 3 - „Wdrożenie rynkowe produktu”;

Zadanie 4 - Koszty pośrednie.

Planowane działania (tj. zakres prac do wykonania w ramach projektu),
zmierzące do wdrożenia modelu biznesowego i rozwoju produktu,
ujmuje się we wniosku w formie ZADAŃ.

Zakres rzeczowy projektu powinien zostać podzielony na 3 do 5 Zadań merytorycznych wynikających ze specyfiki przedsięwzięcia.
Zadania powinny być rzeczowe, adekwatne do przedmiotu projektu.

Przedstawiony przez wnioskodawcę schemat zadań powinien:

- obejmować całość realizacji projektu,
- przedstawiać logiczny i systematyczny ciąg prac nad produktem.

Co najmniej 1 Zadanie merytoryczne (tj. np. niezwiązane z kosztami pośrednimi, zakupem środków trwałych, wyłącznie kosztami promocji projektu) powinno zostać zrealizowane nie później niż w połowie okresu realizacji projektu.

Zadania powinny być rzeczowe, merytoryczne, planowane metodycznie i stopniowo. Należy unikać zadań ciągłych związanych z rozwojem produktu.

I. INFORMACJE OGÓLNE O PROJEKCIE

II. WNIOSKODAWCA - INFORMACJE OGÓLNE

Platforma Startowa

III. WNIOSKODAWCA - ADRES KORESPONDENCYJNY

IV. OSOBA DO KONTAKTÓW ROBOCZYCH

V. MIEJSCE REALIZACJI PROJEKTU

VI. KLASYFIKACJA PROJEKTU

VII. WSKAŹNIKI

VIII. HARMONOGRAM RZECZOWO-FINANSOWY

IX. ZESTAWIENIE FINANSOWE OGÓLEM

X. ŹRÓDŁA FINANSOWANIA WYDATKÓW

XI. OTRZYMANA POMOC ORAZ POWIĄZANIE PROJEKTU

XII. SZCZEGÓŁOWY OPIS PROJEKTU

XIII. OŚWIADCZENIA

VIII. HARMONOGRAM RZECZOWO-FINANSOWY

Zakres rzeczowy

Zadania

Koszty bezpośrednie

Zakres finansowy

Wydatki rzeczywiście ponoszone

Wydatki rzeczywiście ponoszone

Ogółem wydatki rzeczywiście ponoszone

Wydatki ogółem

Wydatki kwalifikowalne

W tym VAT

Dofinansowanie

% dofinansowania

Od 3 do 5 zadań merytorycznych wynikających ze specyfiki wdrażanego przedsięwzięcia.

Konieczność dodania jednego zadania związanego z kosztami pośrednimi (w przypadku wnioskowania o koszty pośrednie).

Zadania projektu powinny odpowiadać na planowany zakres rzeczowy w kontekście przedmiotu projektu i być bezpośrednio z nim związane.

W polu „Opis działań planowanych do realizacji w ramach wskazanych zadań/podmiot działania” należy wskazać i opisać rodzaje działań, jakie mają zostać zrealizowane w ramach danego Zadania. **Pojedyncze Zadanie powinno dotyczyć określonej czynności i opisywać działania, jakie będą podejmowane w związku z jego realizacją.** Realizacja poszczególnych Zadań projektu powinna prowadzić Wnioskodawcę do wdrożenia wypracowanego modelu biznesowego i dotyczyć rozwoju

produktu. Nie należy powielać tych samych informacji w odniesieniu do planowanych różnych Zadań. <limit 3000 znaków>

Zakres finansowy

Należy wskazać koszty kwalifikowalne, jakie zostaną poniesione w ramach poszczególnych kategorii kosztów niezbędnych dla realizacji każdego z Zadań wskazanych w tabeli „Zakres rzeczowy”.

Pełne informacje na temat pojedynczego kosztu obejmują:

Kategorię kosztu (lista rozwijana).

Dla każdego z Zadań przewidziane są do wyboru wszystkie kategorie kosztów wynikające z katalogu wydatków kwalifikowanych dla poddziałania 1.1.2 POPW określone powyżej, wynikające z Regulaminu konkursu. Wnioskodawca powinien dobrać kategorie kosztów do Zadań zgodnie ze specyfiką zadania.

Nazwa kosztu <limit 200 znaków>

Należy wprowadzić nazwę kosztu przypisaną do danej kategorii wydatków. Należy wyspecyfikować nazwy kosztów związane z realizacją Zadania i czynności w projekcie. W szczególności bezpośrednio wskazać z nazwy rodzaj lub funkcję planowanych do poniesienia kosztów, np. *usługa wzornictwa dla urzędnika, koszt badań użytkowników, zakup maszyny, zakup serwera*. Nazwy powinny być unikatowe w skali poszczególnych zadań. W tym nie należy jako nazwy kosztu opisywać jego struktury – informacje takie należy zamieścić w polu „Uzasadnienie konieczności poniesienia (...)” właściwego dla danej kategorii kosztów.

Nie dopuszcza się stosowania nazw własnych planowanych do zakupu produktów. W ramach dokumentacji aplikacyjnej – należy zachować spójność w stosowanym nazewnictwie kosztów projektu.

Wydatki ogółem

Kwoty wydatków uwzględniane w polach „wydatki ogółem” muszą dotyczyć kwot brutto planowanych wydatków (tj. łącznie z VAT, jeśli w przypadku danego wydatku kwota brutto będzie kwotą netto podwyższoną o kwotę VAT).

Wydatki kwalifikowalne

Kwoty wydatków uwzględniane w polach „Wydatki kwalifikowalne” powinny dotyczyć kwot netto (tj. bez VAT) w przypadku Wnioskodawców, którzy mają możliwość odzyskania VAT. Kwot brutto (tj. zawierających VAT) wyłącznie w przypadku Wnioskodawców, dla których VAT może być wydatkiem kwalifikowalnym (nie podlega odzyskaniu).

W tym VAT

Jeżeli Wnioskodawca nie ma możliwości odzyskania podatku VAT, może wnioskować o refundację części lub całości poniesionego w ramach projektu podatku VAT i zaliczyć go do wydatków kwalifikowalnych, w takim przypadku powinien odzwierciedlić kwotę

podatku VAT właśnie w polu „W tym VAT”. W pozostałych przypadkach pola „w tym VAT” nie należy wypełniać.

- Wskazanie wartości wnioskowanego **dofinansowania** kosztu.
- Pole „% dofinansowania” wylicza się automatycznie na podstawie pól „Dofinansowanie” oraz „Wydatki kwalifikowalne”.

Maksymalna intensywność wsparcia w poddziałaniu 1.1.2 POPW wynosi 85% wydatków kwalifikowalnych.

Uwaga!

Z uwagi na możliwość popełnienia błędów przy konstruowaniu wydatków kwoty wskazane w kategorii „Wydatki kwalifikowalne” należy podawać w zaokrągleniu do pełnych setek złotych w górę.

Kwoty w polu „Wartość ogółem” nie należy zaokrąślać.

W przypadku, gdy Wnioskodawca zamierza wnioskować o refundację części lub całości poniesionego w ramach projektu podatku VAT, kwotę „Wydatków kwalifikowalnych” (łącznie z VAT) należy zaokrąglić zgodnie z podanym poniżej przykładem.

Jeżeli w ramach projektu planuje się poniesienie jednostkowego wydatku kwalifikowalnego na poziomie 13 145 zł, należy dokonać zaokrąglenia do kwoty 13 200 zł.

Wydatki rozliczane ryczałtowo

W odniesieniu do „Kosztów pośrednich” - rozliczanych według stawki ryczałtowej w wysokości do 15% bezpośrednich kwalifikowalnych kosztów związanych z zaangażowaniem personelu projektu należy uzupełnić tabelę „Wydatki rozliczane ryczałtowo”. Należy uzupełnić kolumny: „Wydatki kwalifikowalne” oraz „Dofinansowanie”. Kolumny „Wydatki ogółem” oraz „% dofinansowania” zostaną uzupełnione automatycznie na podstawie wpisanych przez Wnioskodawcę danych.

Plan finansowy

Należy przedstawić strukturę finansowania projektu w poszczególnych kwartałach przyjętego okresu realizacji projektu. W skład tej części wniosku wchodzi:

- pola **Rok** oraz **Kwartał**, oznaczają kolejne kwartały realizacji projektu i muszą zawierać się w jego okresie;
- pola liczbowe wypełniane przez Wnioskodawcę: **Kwota wydatków ogółem**, **Kwota wydatków kwalifikowalnych**, **Kwota dofinansowania**, **Kwota środków własnych**. Należy przestrzegać, aby w każdym kwartale realizacji projektu suma pól: Kwota dofinansowania + Kwota środków własnych = Kwota wydatków ogółem;
- pole tekstowe o charakterze opisowym **Sposób zapewnienia przez Wnioskodawcę środków własnych**;
- pola w wierszu **Razem** wypełniane automatycznie przez Generator Wniosków na podstawie danych liczbowych podanych przez Wnioskodawcę w kolumnach: **Kwota**

wydatków ogółem, Kwota wydatków kwalifikowalnych i Kwota dofinansowania.

Informacje wygenerowane w wierszu **Razem** muszą być zgodne z odpowiednimi polami: **Zakres finansowy**, tj. wiersz **Ogółem wydatki ponoszone**, odpowiednio kolumny: **Wydatki ogółem, Wydatki kwalifikowalne i Dofinansowanie**.

W kolumnie „**Sposób zapewnienia przez Wnioskodawcę środków własnych**” należy wskazać źródła finansowania kwoty wkładu własnego przez Wnioskodawcę w poszczególnych kwartałach. W każdym wierszu, w kolumnie „**Sposób zapewnienia przez Wnioskodawcę środków własnych**” należy wskazać podstawę pochodzenia wkładu własnego (środki własne, kredyt, pożyczka, promesa, środki finansowe pozyskane od rodziny, przyjaciół, anioła biznesu, inwestora zewnętrznego, społeczności crowdfundingowej, itp.). <limit 1000 znaków>

Wnioskodawca powinien opisać zapewnienie wymaganego wkładu własnego w wysokości minimum 15% wydatków kwalifikowalnych projektu.

Jeśli dotyczy, Wnioskodawca w ramach dodatkowego załącznika „Inne” może przedstawić dokumenty regulujące kwestię zapewnienia/pozyskania wkładu własnego w ramach projektu, np. umowa inwestorska, umowa pożyczki, term sheet.

Informacje te będą brane pod uwagę przy ocenie spełnienia kryterium: *Wnioskodawca zapewnia wymagany wkład własny*.

Wydatki w ramach kategorii kosztów

Tabela uzupełniana automatycznie na podstawie danych zawartych w tabeli „**Zakres finansowy**”.

Uzasadnienie konieczności poniesienia planowanych kosztów w ramach projektu

Należy podać uzasadnienie wydatków ponoszonych w ramach projektu. Wnioskodawca powinien **wykazać zasadność i racjonalność poniesienia zaplanowanych kosztów** w ramach projektu w podziale na poszczególne kategorie. Bezwzględnie należy odnieść się do każdego z kosztów wyszczególnionych w budżecie (z wyjątkiem kosztów pośrednich rozliczanych ryczałtem). Należy unikać ogólnikowych stwierdzeń oraz powielania tych samych informacji w odniesieniu do planowanych kosztów. Uzasadnienie powinno wskazywać na kalkulację kosztów oraz konieczność poniesienia kosztów w ramach projektu w danej kategorii. <limit 10000 znaków>

- Wydatkami kwalifikowalnymi są wydatki opisane i uzasadnione w sposób przejrzysty, racjonalny, efektywny i adekwatny do zaplanowanych przez Wnioskodawcę działań i celów projektu oraz celów określonych dla poddziałania. Projekt należy realizować z **zachowaniem zasady uzyskiwania najlepszych efektów z danych nakładów**.
- Wydatkami kwalifikowalnymi są tylko takie wydatki, które są niezbędne do prawidłowej realizacji projektu i są bezpośrednio związane z przedmiotem tego projektu.
- **Zaplanowane koszty w ramach projektu muszą być odpowiednie do skali i rodzaju działalności Wnioskodawcy**.
- W ramach uzasadnienia kosztów **należy wskazać kalkulacje dla wyliczenia wysokości poszczególnych kosztów**.

- Wnioskodawca powinien wskazać **źródła danych, na podstawie których określił kwoty** poszczególnych wydatków.

W zakresie KALKULACJI POSZCZEGÓLNYCH KOSZTÓW NALEŻY UWZGLĘDNIĆ:

W przypadku **opisywania wydatków**, które nie mają charakteru rzeczowego - dotyczy kosztów **wynagrodzeń** - należy określić wszystkie stanowiska finansowane w projekcie. Należy określić strukturę kosztu wraz z podaniem struktury etatowej obrazującej planowane zaangażowanie personelu w projekcie w okresie jego realizacji, tj.:

- forma zatrudnienia (rodzaj umowy)
- okres zaangażowania (od-do),
- wysokość zaangażowania (w przypadku umów o pracę wymiar etatu wraz z podaniem wartości brutto brutto wynagrodzenia). Wymiar stawki godzinowej – zaangażowanie godzinowe podawany jest wyłącznie przy umowie cywilnoprawnej.

Uwaga! Zwróć uwagę, aby nie ujmować w kategorii dot. wynagrodzeń - kontraktów B2B, tj. umów z osobami fizycznymi prowadzącymi jednoosobową działalność gospodarczą. Takie koszty powinny zostać ujęte w kategorii „usługi zewnętrzne”.

Odnośnie podstawy wynagradzania członków zarządu¹ i kwestii wypłaty wynagrodzenia na podstawie aktu powołania do zarządu należy zauważyć, że zgodnie z zapisami rozdziału 6.15,

¹ Uwzględniając powyższe, należy pamiętać, że zgodnie z przepisami KSH w umowie między spółką kapitałową a członkiem zarządu oraz w sporze z nim, spółkę reprezentuje rada nadzorcza albo pełnomocnik powołany uchwałą zgromadzenia wspólników/walnego zgromadzenia (art. 210 § 1 KSH i art. 379 § 1 KSH). Natomiast w przypadku, gdy wspólnik posiadający wszystkie udziały spółki (albo udziały te przysługują jednemu wspólnikowi i spółce)/akcjonariusz posiadający wszystkie akcje spółki (albo akcje te przysługują jednemu akcjonariuszowi i spółce) jest zarazem jedynym członkiem zarządu, czynność prawna między tym wspólnikiem/akcjonariuszem a reprezentowaną przez niego spółką wymaga formy aktu notarialnego (art. 210 § 2 KSH i art. 379 § 2 KSH). O każdorazowym dokonaniu takiej czynności prawnej notariusz zawiadamia sąd rejestrowy, przesyłając wypis aktu notarialnego. Skutkiem niezachowania formy przewidzianej w art. 210 § 1 lub § 2 KSH jest bezwzględna nieważność dokonanej czynności prawnej. Błędnie zawartej umowy o pracę nie można konwalidować.

Jednocześnie wskazać należy, że sądy powszechne kwestionują umowy o pracę zawarte pomiędzy spółką z ograniczoną odpowiedzialnością a jedynym członkiem jej zarządu, będącym jednocześnie jej jedynym wspólnikiem w sprawach, w których funkcja właścicielska oraz funkcja zarządcza w spółce należy do jednej osoby. Zasadą jest bowiem, że stosunek pomiędzy jedynym udziałowcem a należącą do niego spółką z o.o. nie może być uważany za stosunek pracowniczy z uwagi na niespełnianie podstawowej cechy stosunku pracy jaką jest podporządkowanie pracownika pracodawcy. Dodatkowo, w postanowieniu Sądu Najwyższego z dnia 24 marca 2021 r., sygn. akt III USK 156/21, sąd wskazał, że wspólnik, który ma większościowe udziały w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością nie może korzystać z ubezpieczenia społecznego jako pracownik. Z tym stanowiskiem nie koliduje możliwość pracowniczego ubezpieczenia wspólników wieloosobowych spółek z ograniczoną odpowiedzialnością na stanowiskach członków zarządu. Jednak, gdy udział w kapitale zakładowym spółki innych wspólników pozostaje iluzoryczny to w orzecznictwie Sądu Najwyższego nie aprobuje się czynności zmierzających do wykreowania więzi pracowniczej, pozbawionej jednocześnie jej immanentnych cech z racji połączenia pracy i kapitału.

Natomiast zgodnie z poglądami orzecznictwa, za dopuszczalne uznaje się zawarcie umowy o pracę przez większościowego wspólnika spółki z o.o. ze spółką, jeżeli funkcje zarządu wykonują inne osoby oraz pod warunkiem,

pkt 2 *Wytycznych w zakresie kwalifikowalności*, wydatki związane z wynagrodzeniem personelu są ponoszone zgodnie z przepisami krajowymi, w szczególności zgodnie z ustawą z dnia 26 czerwca 1974 r. - *Kodeks pracy*, co oznacza, że wynagrodzenie wypłacane na podstawie aktu powołania do zarządu, które wynika z przepisów kodeksu spółek handlowych i jest jednoznaczne z nawiązaniem stosunku organizacyjnego do pełnienia funkcji, oznacza brak kwalifikowalności wynagrodzenia ustanowionego na takiej podstawie.

Tym samym, aby wynagrodzenie członka zarządu było wydatkiem kwalifikowalnym w projekcie, niezbędne jest nawiązanie stosunku pracy na podstawie umowy o pracę. Koszty wynagrodzenia członka zarządu na podstawie umowy cywilnoprawnej są niekwalifikowalne w ramach projektu.

Opis dotyczący usług zaplanowanych w projekcie, w ramach usług zewnętrznych, działań informacyjno-promocyjnych, powinien zawierać informacje takie jak:

- zakres rzeczowy każdej usługi,
- koszty jednostkowe poszczególnych elementów usługi,
- przyjęty sposób szacowania wartości usługi, tj. np. stawka za godzinę lub dzień doradztwa (liczba roboczogodzin w podziale na poszczególne czynności – dane muszą wskazywać na czasochłonność i kosztochłonność usług),
- czas niezbędny do realizacji usługi,
- związek kosztu z realizowanym projektem, przeznaczenie w ramach projektu
- źródło danych na podstawie którego oszacowano poszczególne koszty (np. linki, zapytania ofertowe, jeśli dotyczy),
- w zakresie kosztów promocji i marketingu, przyjęte parametry dla efektywności zaplanowanych usług, dot. m.in. takich usług jak SEO, SEM.

Opis kosztów związanych z nabyciem wartości niematerialnych i prawnych (WNIP) lub środków trwałych (innych niż nieruchomości) powinien dotyczyć takich informacji jak:

- koszt jednostkowy,
- liczba i rodzaj środków trwałych/jednostek nabywanych WNIP, parametry,
- związek z realizacją projektu, przeznaczenie w ramach projektu,

że praca spełnia warunki pracy właściwe dla stosunku pracy.

Pamiętać należy, że w zakresie powyższym wnioskodawca powinien dokonać analizy prawnej stanu faktycznego swojej spółki, czy jest on zgodny z obowiązującym prawem.

Co do kwestii wielkość posiadanych udziałów to orzecznictwo posługuje się określeniem „wielkość iluzoryczna” a więc kwestię tę należałoby raczej rozpatrywać w kontekście możliwości wpływania na decydowanie samodzielne danego wspólnika o sprawach spółki. W konsekwencji dopuszczalność zawarcia umowy o pracę na stanowisku prezesa zarządu z członkiem zarządu spółki wieloosobowej gdzie wielkość udziałów wspólników nie jest proporcjonalna (występuje wspólnik większościowy) należy w każdym przypadku rozpatrywać indywidualnie uwzględniając takie czynniki jak to czy zarząd jest jedno czy wieloosobowy, podleganie formalnemu nadzorowi sprawowanemu przez zgromadzenie wspólników, na którym posiadane przez wspólnika-zarządcę udziały własnościowe nie dają mu statusu wspólnika dominującego, samodzielnie decydującego w sprawach istotnych dla spółki czy także analizować treść danego stosunku prawnego łączącego takiego "pracownika" ze spółką oraz rzeczywiste zasady jego wykonywania pozwalające uznać, że stosunek ten spełnia przesłanki stosunku pracy (tj. zakres jej organizacyjnego podporządkowania, pracowniczej odpowiedzialności, uzależnienie gospodarcze od podmiotu zatrudniającego).

- źródło szacowania wartości środków trwałych i WNIP (np. linki internetowe, zapytania ofertowe, jeśli dotyczy).

Opis kosztów związanych z kosztami udziału w targach, wystawach i misjach gospodarczych powinny dotyczyć takich informacji jak:

- konkretnie w jakich wydarzeniach, targach i konferencjach planujesz udział,
- koszty jednostkowe dla udziału we wskazanych wydarzeniach, tj. części składowe każdego z zaplanowanych wydatków: jak m.in. koszt udziału w konferencji – pakiety sponsorskie, udział w targach w roli wystawcy lub bilety wstępu dla zwiedzających, pakiety sponsorskie, koszty stoiska – jeśli dot. konferencji w trybie stacjonarnym, czy też wirtualnego stoiska, bilety podróże, noclegi.

Opis kosztów związanych z kosztami zakupu surowców i materiałów powinny dotyczyć takich informacji jak:

- ilość planowanych do zakupu surowców i materiałów,
- związek z celem projektu, przeznaczenie w ramach projektu,
- ceną jednostkową dla poszczególnych materiałów,
- źródła danych, na podstawie których określono kwoty poszczególnych kosztów.

Uwaga! Zweryfikuj jakie materiały, surowce planujesz nabyć z środków projektu. Koszty do wykonania produktów docelowych – uwzględnianych, jako seryjna sprzedaż, poza kosztami przeznaczonymi na wypracowanie, przetestowanie pierwszych wersji produktu i pierwszą sprzedaż, są kosztami niekwalifikowalnymi.

Informacje te będą brane pod uwagę przy weryfikacji spełniania kryterium: *Wydatki w ramach projektu są kwalifikowalne, racjonalne i uzasadnione.*

IX. ZESTAWIENIE FINANSOWE OGÓŁEM

Całkowite wydatki na realizację projektu

Pola wyliczane automatycznie na podstawie danych wprowadzonych w części VIII wniosku.

Zamieszczone informacje będą brane pod uwagę przy ocenie kryterium: *Wydatki w ramach projektu są kwalifikowalne, uzasadnione, racjonalne.*

X. ŹRÓDŁA FINANSOWANIA WYDATKÓW

W tym punkcie określić należy planowany sposób finansowania całkowitych i kwalifikowalnych wydatków ponoszonych w projekcie w podziale na rodzaje następujących źródeł finansowania:

a) Środki wspólnotowe

b) Prywatne, w tym:

- Środki własne
- Kredyt
- inne (w przypadku finansowania wydatków z innych źródeł niż kredyt należy wpisać, jakie to źródła).

Kwota wnioskowanego dofinansowania powinna stanowić sumę środków wykazanych w pozycjach:

- „Środki wspólnotowe” (wynoszące maksymalnie 85% wydatków kwalifikowalnych),
- „Środki prywatne” (wynoszące minimalnie 15% wydatków kwalifikowalnych).

Suma *Środków wspólnotowych* oraz *Środków prywatnych* powinna być równa kwocie wydatków ogółem związanych z realizacją projektu (kwalifikowalnych oraz niekwalifikowalnych).

Adekwatnie do źródła pochodzenia wkładu własnego, środki należy odpowiednio ująć w tabeli „X Źródła finansowania wydatków”, mianowicie, np.

- środki zagwarantowane pożyczką udziałowców należy wykazać w części X wniosku „Źródła finansowania wydatków” w wierszu pn. "Inne, jakie". Natomiast,
- środki będące w dyspozycji Spółki, jako np. podwyższenie kapitału, odpowiednio w wierszu pn. „Środki własne” – jako środki Spółki.

Informacje te będą brane pod uwagę przy ocenie spełnienia kryterium: *Wnioskodawca zapewnia wymagany wkład własny*.

XI. OTRZYMANA POMOC ORAZ POWIĄZANIE PROJEKTU

W polu:

„Pomoc *de minimis* otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek” oraz

„Pomoc publiczna inna niż *de minimis* otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek” należy wskazać, czy Wnioskodawca uzyskał pomoc (*de minimis* lub inną niż *de minimis*) na projekt, którego dotyczy wniosek, w ramach innych programów wsparcia finansowanych ze środków krajowych, jednostek samorządu terytorialnego, zagranicznych lub z innych form wsparcia publicznego.

Jeśli Wnioskodawca nie korzystał z żadnej pomocy państwa w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych, które zostały uwzględnione w projekcie objętym wnioskiem, zaznacza pole „Nie” oraz nie wypełnia dalszych pól.

Jeżeli Wnioskodawca zaznaczy odpowiedź „Tak” zobowiązany jest wypełnić wszystkie podpunkty dotyczące danego rodzaju pomocy.

W przypadku odpowiedzi **pozytywnej** w części dotyczącej pomocy *de minimis*, Wnioskodawca wpisuje informacje na temat uzyskanej pomocy *de minimis*, otrzymanej na pokrycie części wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek.

Wymaganymi informacjami są w tym przypadku „Łączna kwota tej pomocy w PLN” oraz „Rodzaje wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek, objętych tą pomocą”.

Skorzystanie przez podatników podatku dochodowego od osób prawnych/podatku dochodowego od osób fizycznych z możliwości dokonania jednorazowych odpisów amortyzacyjnych od wartości początkowej środków trwałych, o której mowa odpowiednio w art. 16k ust. 7 ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych (Dz. U. z 2021 r. poz. 1800, z późn. zm.) oraz art. 22k ust. 7 ustawy o podatku dochodowym od osób fizycznych (Dz. U. z 2021 r. poz. 1128, z późn. zm.) stanowi pomoc de minimis.

Wnioskodawca zobowiązany jest do uwzględnienia jednorazowych odpisów amortyzacyjnych w oświadczeniach o wielkości otrzymanej pomocy de minimis.

W przypadku odpowiedzi **pozytywnej** w części dotyczącej pomocy publicznej innej niż *de minimis*, Wnioskodawca wpisuje informacje na temat uzyskanej pomocy publicznej innej niż pomoc *de minimis*, otrzymanej z innych źródeł na pokrycie części wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek.

Wymaganymi informacjami są w tym przypadku „Łączna kwota tej pomocy w PLN” oraz „Rodzaje wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek, objętych tą pomocą”.

W polu „**Opis powiązania projektu z innymi projektami Wnioskodawcy**” należy podać informacje dotyczące powiązań projektu z innymi projektami Wnioskodawcy w ramach POPW lub innych programów operacyjnych.

Należy opisać te powiązania, podać tytuł, datę złożenia wniosku o dofinansowanie każdego z powiązanych projektów, datę podpisania umowy / umów o dofinansowanie (jeśli dotyczy) oraz źródła finansowania / dofinansowania projektów, podmiot udzielający wsparcie i numer identyfikacyjny projektu/ umowy o dofinansowanie, daty rozpoczęcia i zakończenia realizacji projektu bądź datę rozwiązania umowy o dofinansowanie (jeśli dotyczy).

Jeżeli projekt nie jest powiązany z innymi projektami Wnioskodawcy należy wpisać „Nie dotyczy”.
<limit 10000 znaków>

Uwaga!

Zakupienie składnika majątku trwałego z udziałem środków unijnych, a następnie zaliczenie odpisów amortyzacyjnych do kosztów uzyskania przychodów może zostać uznane przez właściwe służby jako podwójne finansowanie. Zatem wnioskodawca/beneficjent może zostać zobowiązany do pomniejszenia wartości składnika majątku trwałego o wartość otrzymanego dofinansowania dla celów obliczenia odpisów amortyzacyjnych stanowiących koszt uzyskania przychodów.

XII. SZCZEGÓŁOWY OPIS PROJEKTU

W tej części wniosku powinny znaleźć się informacje dotyczące planowanego w ramach realizacji projektu wdrożenia wypracowanego modelu biznesowego i rozwoju produktu.

Opis innowacyjnego produktu

Należy opisać nowy produkt – jego cechy i funkcjonalności, z uwzględnieniem definicji innowacji produktowej zawartej w *Podręczniku Oslo*. W zależności od specyfiki danego produktu opisz cechy produktu w sposób sparametryzowany.

Na potrzeby realizacji działania 1.1 POPW wymagane jest, aby wybrane do dofinansowania projekty dotyczyły wdrożenia **innowacji produktowej**, rozumianej jako: **wprowadzenie na rynek przez dane przedsiębiorstwo wyrobu lub usługi, które są nowe lub znacząco udoskonalone w zakresie swoich cech lub zastosowań**.

Zalicza się tu znaczące udoskonalenia pod względem specyfikacji technicznych, komponentów i materiałów, wbudowanego oprogramowania, łatwości obsługi lub innych cech funkcjonalnych.

Należy przedstawić, w jakim stopniu **produkt charakteryzuje się nowością w skali danego rynku**, w kontekście nowych cech i funkcjonalności produktów dostępnych na rynku. Należy wykazać w tym zakresie **analizę porównawczą do rozwiązań konkurencyjnych, alternatywnych** względem rozwiązania Wnioskodawcy. Należy wskazać przyjęte założenia, przeprowadzone badania, testy, w tym na etapie inkubacji, w zakresie potwierdzenia występowania innowacji. Założenia w zakresie potwierdzenia skuteczności, udoskonalenia wyrobu/usługi, opracowywanego produktu względem występujących rozwiązań na rynku.

Wsparcie uzyskać mogą projekty dotyczące innowacji produktowej **przynajmniej na skalę krajową**, tzn. objęty wdrożeniem produkt/usługa charakteryzuje się nowością w odniesieniu do posiadanych przez niego nowych cech i funkcjonalności w porównaniu do rozwiązań dostępnych na rynku krajowym.

Nowe cechy i funkcjonalności wdrażanego produktu powinny mieć istotne znaczenie dla jego odbiorców. Należy w tym zakresie opisać główne cechy użytkowe produktu/usługi.

Nowe cechy produktu/usługi, niepowodujące zmiany przydatności użytkowej produktu/usługi, niezauważalne przez odbiorcę produktu oraz nieprzesądzające o jego konkurencyjności, nie będą stanowiły podstawy do pozytywnej oceny projektu. <limit 10000 znaków>

Na podstawie informacji w tej części wniosku ocenione zostanie kryterium: *Innowacyjność produktu*.

Model biznesowy

Wnioskodawca zobowiązany jest szczegółowo i wyczerpująco opisać wszystkie elementy modelu biznesowego:

Propozycja wartości – należy opisać innowacyjny produkt (wyrób lub usługę), który generuje wartość dla klientów oraz sposoby rozwiązywania problemów oraz zaspokajania ich potrzeb. Należy opisać zidentyfikowane przewagi konkurencyjne w stosunku do istniejących na rynku rozwiązań, które cechują produkt; <limit 5000 znaków>

Segment klientów – należy przedstawić zidentyfikowane grupy ludzi i organizacji, do których przedsiębiorstwo stara się dotrzeć z propozycją wartości i które chce obsługiwać, generując z tego tytułu przychody; <limit 5000 znaków>

Relacje z klientami – należy opisać i wskazać sposoby kształtowania relacji z poszczególnymi segmentami klientów, uwzględniające pozyskiwanie klientów, zatrzymywanie klientów, zwiększenie sprzedaży czy utrzymywanie ich satysfakcji; <limit 5000 znaków>

Kanały – należy opisać i wskazać sposoby oraz kanały komunikacji, dystrybucji oraz sprzedaży propozycji wartości do klientów; <limit 5000 znaków>

Kluczowe działania – należy opisać i wskazać najważniejsze działania, które przedsiębiorstwo musi wykonać, aby model biznesowy sprawnie funkcjonował. W tym zakresie nie należy powielać opisu zadań zaplanowanych w ramach Harmonogramu rzeczowo-finansowego we wniosku; <limit 5000 znaków>

Opis wyżej wymienionych elementów modelu biznesowego, w ujęciu biznesowym, powinien uwzględniać informacje umożliwiające dokonanie oceny **poziomu przygotowania**

Wnioskodawcy do realizacji projektu, tj.:

- a) informacje nt. podjętych działań biznesowych, w wyniku których Wnioskodawca zwiększył szanse na skuteczną komercjalizację produktu,
- b) informacje nt. zdiagnozowanych potrzeb, w tym czynników zewnętrznych, warunkujących realizację projektu (np. wymagane certyfikaty, pozwolenia, licencje itp.),
- c) informacje nt. zidentyfikowanych ryzyk i planowanych do podjęcia działań w celu ich mitygacji.

Przykład 1

Firma oferująca innowacyjne systemy do zraszania trawy zidentyfikowała potrzebę pozyskania zaawansowanej i aktualnej wiedzy eksperckiej z zakresu botaniki. Zaplanowane zostało nawiązanie współpracy z ekspertami z jednego z uniwersytetów z Wielkiej Brytanii.

Przykład 2

Startup planujący produkcję innowacyjnych automatów do segregacji odpadów ocenił, że niezbędnym czynnikiem prowadzącym do skutecznego wprowadzenia produktów na rynek jest uzyskanie jednego z prestiżowych, międzynarodowych certyfikatów. Umożliwi on dotarcie do jednego z kluczowych segmentów klientów: gmin na terenie całej Polski.

Przykład 3

Twórcy start-upu z branży telemedycznej ocenili, że występuje wysokie ryzyko niskiego poziomu przychodów w pierwszym okresie sprzedaży. W celu zabezpieczenia się przed niepożądaną sytuacją planuje się wydłużenie okresu testowania produktu oraz późniejsze wprowadzenie produktu do sprzedaży. W ramach działań naprawczych w sytuacji wystąpienia

niskiej sprzedaży (pomimo dłuższego okresu testowania produktu), zaplanowano zintensyfikowane działania marketingowe.

Na podstawie informacji opisanych w tej części wniosku („Propozycja wartości”, „Segment klientów”, „Relacje z klientami”, „Kanały” i „Kluczowe działania”) ocenione zostanie kryterium: *Uzasadnienie biznesowe*.

Kluczowe zasoby (osobowe) – <limit 5000 znaków>, należy opisać odpowiednio zasoby kadrowe (personel projektu), jakimi Wnioskodawca dysponuje na potrzeby realizacji projektu. Należy odpowiednio wskazać:

- stanowisko/rola w projekcie,
- imię i nazwisko – jeśli dotyczy,
- wykształcenie, kwalifikacje,
- opis doświadczenia zawodowego związanego z pełnioną funkcją w projekcie,
- zadania i obowiązki przypisane dla danego stanowiska.

Należy opisać:

- strukturę organizacyjną zespołu projektowego, przede wszystkim z uwzględnieniem przyjętych ról/stanowisk w projekcie, w tym kadry zarządzającej, sposobów zarządzania,
- podział zadań w zespole wraz z obligatoryjnym wykazem obowiązków i odpowiedzialności w ramach poszczególnych stanowisk,
- kompetencje i doświadczenie wszystkich członków zespołu (zarówno dla stanowisk obsadzonych, jak i dla wakatów – wymagania wobec potencjalnych kandydatów).

Należy pamiętać, że osoby, które Wnioskodawca zamierza zatrudnić na zasadach innych, niż umowa o pracę, muszą być wybrane zgodnie z odpowiednią procedurą (rozeznanie rynku, procedura konkurencyjności) przed zawarciem z nimi stosownej umowy.

Należy zachować spójność w zakresie stanowisk uwzględnionych w strukturze zespołu i opisywanych następnie kosztowo w cz. VIII wniosku w Harmonogramie rzeczowo-finansowym i wyszczególnionych w załączniku nr 3 „Model biznesowy - Struktura kosztów”.

Kluczowe zasoby (materialne) – należy wskazać i opisać zasoby potrzebne do wygenerowania wartości dodanej oraz dotarcia do klientów za pomocą kanałów dystrybucji, np. maszyny, urządzenia, nieruchomości itp.; <limit 5000 znaków>

Kluczowe zasoby (niematerialne) – należy wskazać i opisać zasoby potrzebne do wygenerowania wartości dodanej oraz dotarcia do klientów za pomocą kanałów dystrybucji, np. marka, patenty, prawa autorskie, bazy danych itp.; <limit 5000 znaków>

Kluczowi partnerzy – <limit 5000 znaków>, należy podać informacje dot. kluczowych partnerów, od których zależy sprawne funkcjonowanie przedsiębiorstwa, w tym:
- wyszczególnić, wskazać takich partnerów,

- wskazać rolę, potrzebę udziału, wpływ danego partnera na projekt i jego realizację.

Należy wskazać, jakie relacje posiada Wnioskodawca z ww. partnerami, czy zostały one już nawiązane lub rozpoczyna współpracę. Wskazać opis zakresu współpracy, etapu na jakim znajdują się rozmowy z poszczególnymi partnerami.

Za partnera nie można uznać wyłącznie podmiotu będącego jedynie potencjalnym klientem lub dostawcą usług.

Jeśli dotyczy, Wnioskodawca w ramach dodatkowego załącznika „Inne” może przedstawić dokumenty regulujące kwestię współpracy pomiędzy poszczególnymi podmiotami, tj. czy Wnioskodawca posiada Listy intencyjne/Umowy o współpracy (dokumenty o charakterze formalnym /proceduralnym, korespondencję roboczą).

Na podstawie informacji opisanych w tej części wniosku („Kluczowe zasoby (osobowe)”, „Kluczowe zasoby (materialne)”, „Kluczowe zasoby (niematerialne)” i „Kluczowi partnerzy”) ocenione zostanie kryterium: *Zasoby i partnerzy*.

Strumienie przychodów – należy wskazać założenia przychodowe (tj. co, po jakiej cenie, w jakiej ilości, w jakim okresie, komu zostanie sprzedane), ilość środków generowanych przez przedsiębiorstwo w związku z obsługą segmentów rynku, określić politykę cenową.
<limit 5000 znaków>

Projekcja przychodów powinna obejmować okres realizacji projektu oraz rok po zakończeniu projektu, tj. maksymalnie 3 lata. W zakresie takiej perspektywy należy przygotować załącznik nr 2 „Model biznesowy - Strumienie przychodów”.

Należy zachować spójność pomiędzy informacjami zawartymi w części opisowej w polu „Strumienie przychodów”, a załącznikiem nr 2 „Model biznesowy - Strumienie przychodów”.

Struktura kosztów – należy wskazać wszystkie koszty generowane w ramach realizowanego przedsięwzięcia, tj. koszty tworzenia i dostarczania wartości dodanej, pozyskania i utrzymania klienta oraz generowania przychodów, a więc koszty projektu i prowadzonej działalności.
<limit 5000 znaków>

Projekcja struktury kosztów powinna obejmować okres realizacji projektu oraz rok po zakończeniu projektu tj. maksymalnie 3 lata. W zakresie takiej perspektywy należy przygotować załącznik nr 3 „Struktura kosztów”.

Należy zachować spójność pomiędzy informacjami zawartymi w części opisowej w polu „Struktura kosztów”, a załącznikiem nr 3 „Model biznesowy - Struktura kosztów”.

Pamiętaj! Uwzględnij wszystkie koszty przedsięwzięcia, tj. co najmniej koszty projektu wskazane we wniosku w cz. VIII „Harmonogram rzeczowo-finansowy”, koszty dodatkowe, jeśli występują w związku z prowadzoną działalnością, tj. są niezbędne do wykonania opisanego projektu w złożonym wniosku o dofinansowanie oraz projekcji rocznej po zakończeniu projektu

Na podstawie informacji opisanych w tej części wniosku („Strumienie przychodów” „Struktura kosztów”) ocenione zostanie kryterium: *Finanse przedsięwzięcia*.

XIII. OŚWIADCZENIA

W tej części Wnioskodawca określa, które części wniosku o dofinansowanie zawierają **tajemnicę przedsiębiorstwa Wnioskodawcy podlegającą ochronie oraz podstawę prawną ochrony tej tajemnicy**. Wnioskodawca składa oświadczenia związane z konkursem i podziałaniem określone we wniosku.

XIV. ZAŁĄCZNIKI

Do wniosku należy załączyć wymagane załączniki oraz ewentualnie inne załączniki, które w ocenie Wnioskodawcy są niezbędne do oceny wniosku. Dla każdego załącznika w polu „Inne” należy nadać nazwę załączonego dokumentu.

Załączniki należy składać w formatach właściwych dla danego załącznika. Wielkość pojedynczego załącznika nie powinna przekraczać **15 MB**. Podczas załączania zeskanowanych dokumentów papierowych należy zadbać o odpowiednią czytelność plików.

Wszystkie formuły w arkuszach kalkulacyjnych powinny być otwarte, tzn. powinny umożliwiać kontrolę elementów formuły oraz śledzenie poprzedników i zależności. Powinny też przeliczać się automatycznie.

Integralną część wniosku o dofinansowanie stanowią następujące załączniki:

1. **Raport z inkubacji startupu w ramach Platformy startowej** – dokument obligatoryjny, sporządzony na właściwym wzorze opublikowanym na stronie internetowej konkursu, w formacie PDF lub JPG. Możliwość załączenia tylko jednego dokumentu.
2. **Model biznesowy - strumienie przychodów** – dokument obligatoryjny, sporządzony na właściwym wzorze opublikowanym na stronie internetowej konkursu, w formacie XLS lub XLSX, ODS. Możliwość załączenia tylko jednego dokumentu/pliku.
UWAGA! Załącznik należy uzupełnić zgodnie z wzorem opublikowanym na stronie konkursu. Uwzględniając wskazówki zamieszczone w przedmiotowym pliku.
3. **Model biznesowy - struktura kosztów** – dokument obligatoryjny, sporządzony na właściwym wzorze opublikowanym na stronie internetowej konkursu, w formacie XLS lub XLSX, ODS. Możliwość załączenia tylko jednego dokumentu/pliku.
UWAGA! Załącznik należy uzupełnić zgodnie z wzorem opublikowanym na stronie konkursu. Uwzględniając wskazówki zamieszczone w przedmiotowym pliku.
4. **Oświadczenie o kwalifikowalności VAT** – załącznik składany jest wyłącznie w przypadku projektów w których VAT jest wydatkiem kwalifikowalnym (jeśli dotyczy). Sporządzony na wzorze opublikowanym na stronie internetowej dokumentacji konkursowej podziałania

1.1.2 POPW, w formacie PDF lub JPG. Możliwość załączenia tylko jednego dokumentu/pliku.

5. **Inne** – jeśli dotyczy. Możliwość załączenia od jednego do trzech plików, wielkość pojedynczego załącznika nie powinna przekraczać 15 MB, w formacie PDF, JPG, XLS, XLSX, ODS, ZIP, 7-ZIP.

Sposób złożenia załączników do wniosku o dofinansowanie określa Regulamin konkursu.